



# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

## #4 Productiviteitskring

**Het geheim van een  
productieve samenwerking in  
de keten ontrafeld...**

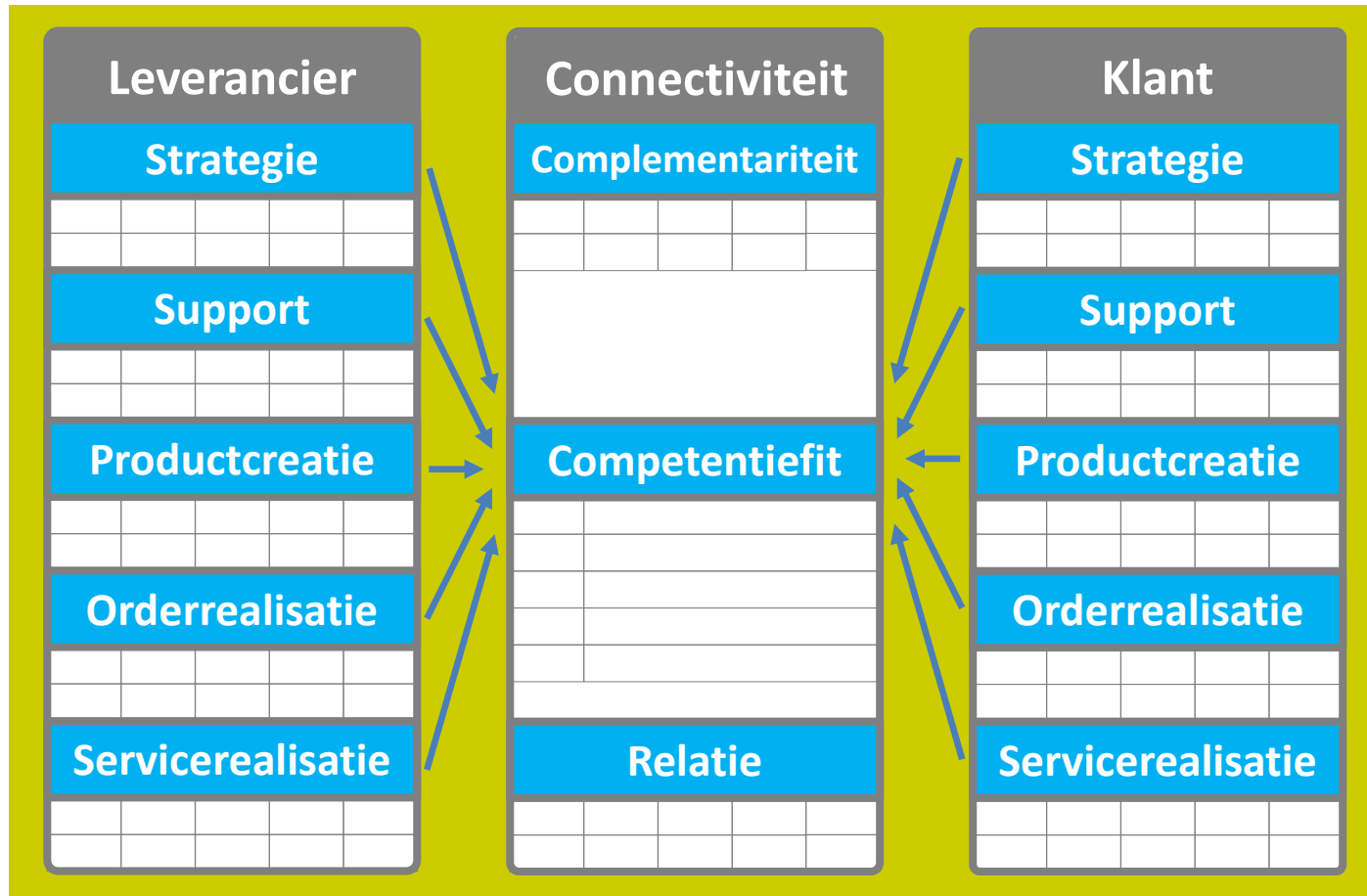




Paul Mooij | directeur RODIN Machining

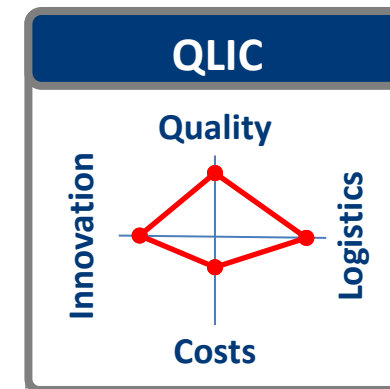
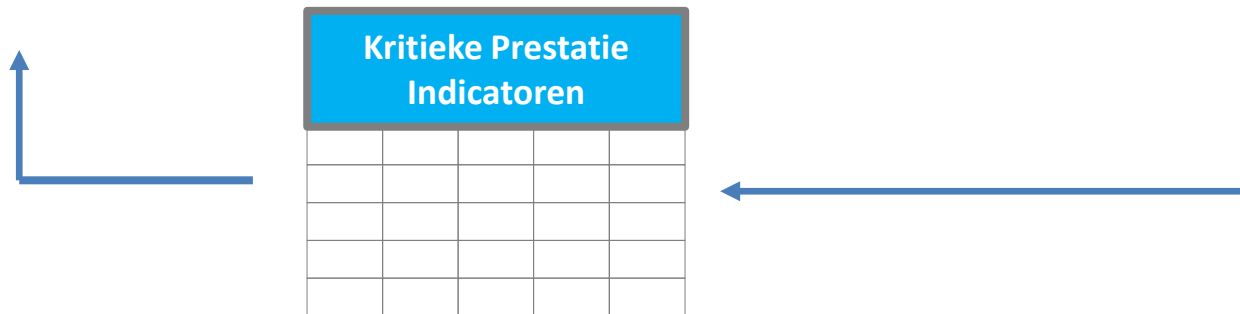
**PRODUCTIEVER SAMENWERKEN  
MET LEVERANCIERS EN KLANTEN:  
HOE DOE JE DAT?**

# Demand Chain Navigator

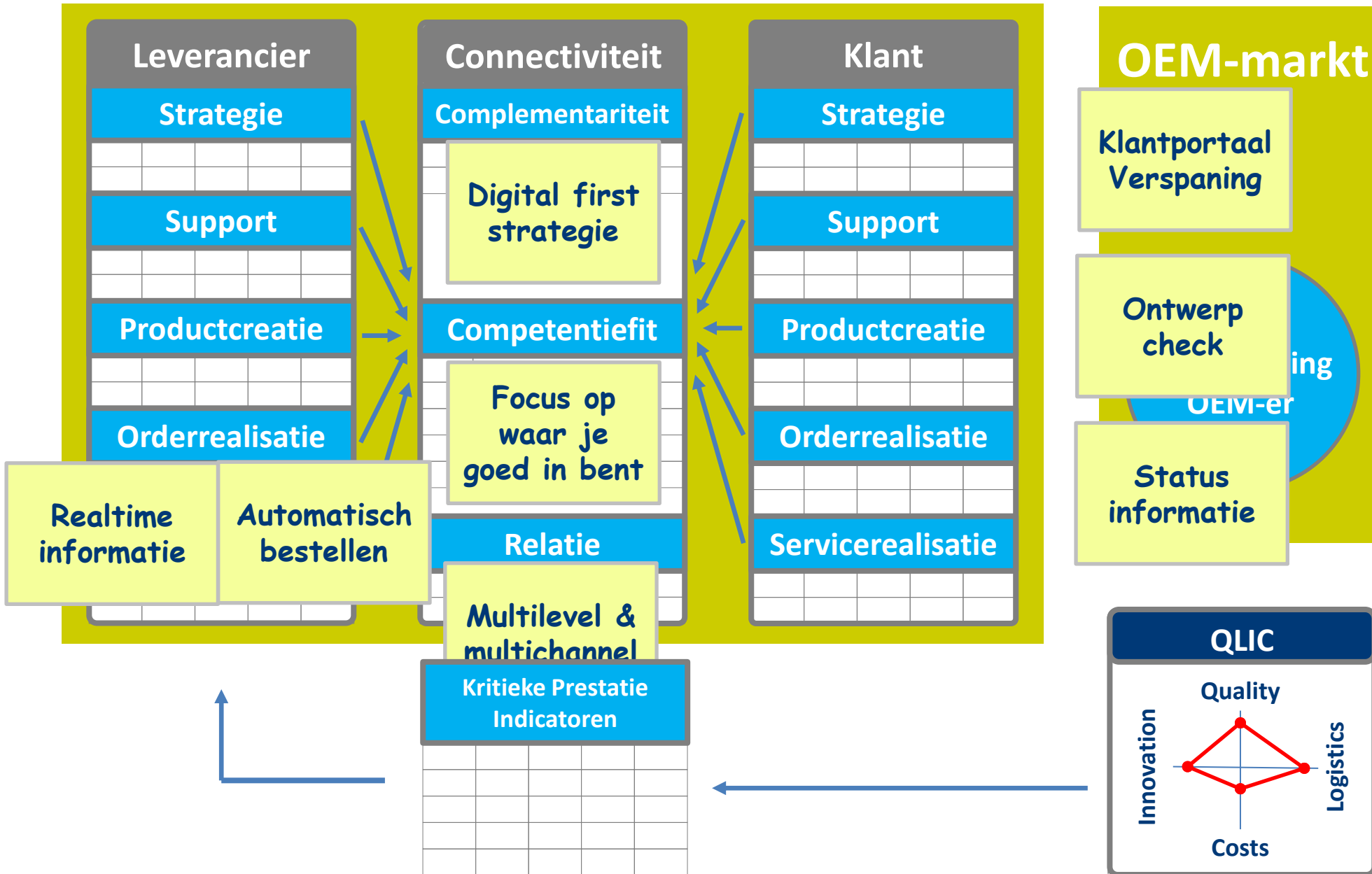


**Tip**

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)



# Demand Chain Navigator



**Tip**

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)

# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

## 5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

**#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld**

**#2 Match, strategie en complementariteit**

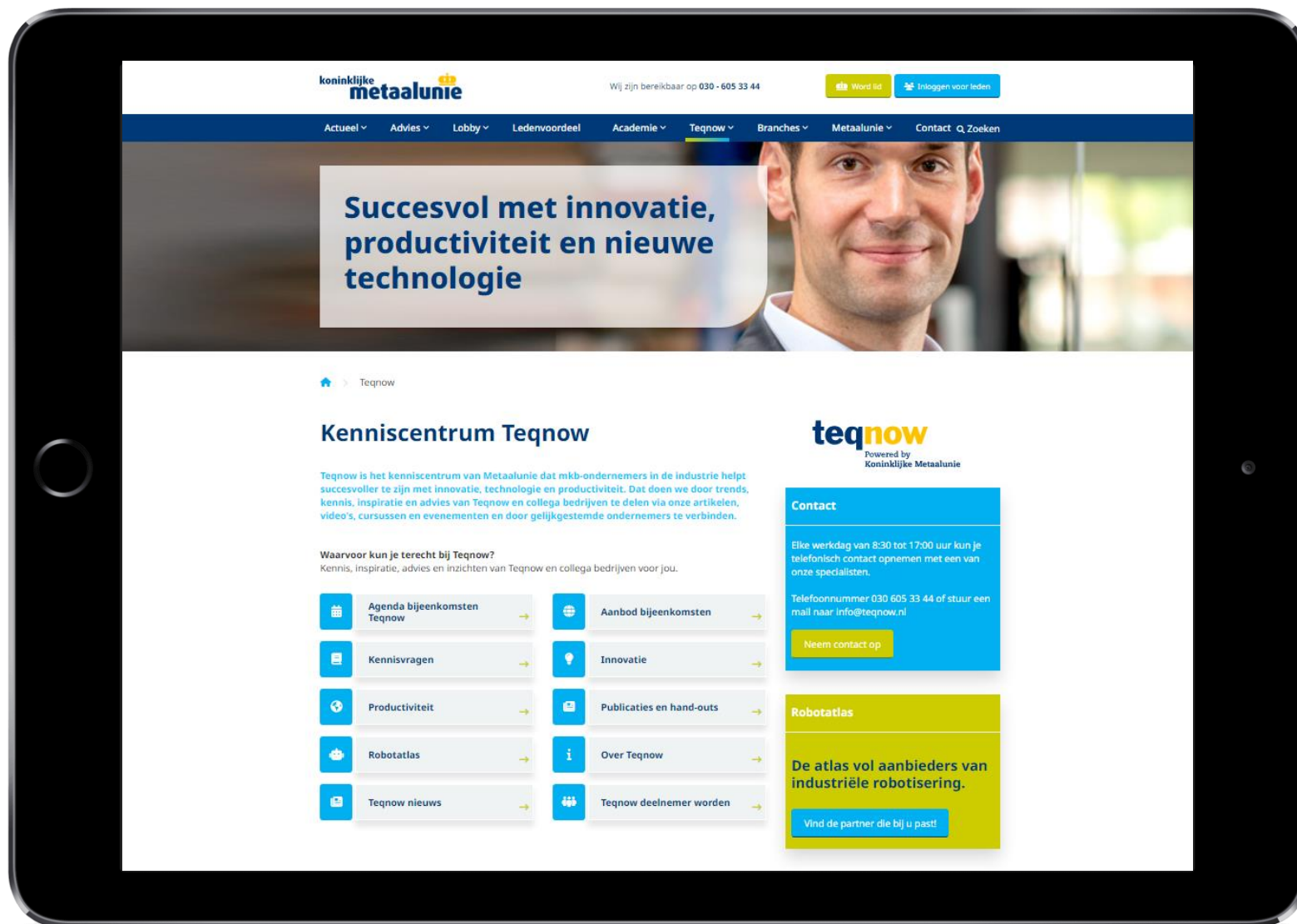
**#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing**

**#4 Communicatie en relatie**

**#5 Innovatie en co-creatie**



# Tegnow is het kenniscentrum van Koninklijke Metaalunie dat MKB-ondernemers in de industrie helpt succesvoller te zijn met innovatie, technologie en productiviteit.



**Marielle Vermunt**  
[vermunt@metaalunie.nl](mailto:vermunt@metaalunie.nl)  
06 51 37 94 58



**Paul d'Hond**  
[dhond@metaalunie.nl](mailto:dhond@metaalunie.nl)  
06 55 82 44 25



**Mike Wolken**  
[wolken@metaalunie.nl](mailto:wolken@metaalunie.nl)  
06 10 51 73 63



**Jullie**

# En jullie?

- **Naam**
- **Bedrijf**
- **Locatie**
- **Hoofdactiviteit**
- **Omvang**
- **De voordelen (of nadelen)**  
**die je nu ervaart van samenwerken**

**Check je buur!**

7

6

5

4

3

2

1

0





# Jouw werkblad en hand-out

## #1 Het geheim van een productieve match ontrafeld

- .....
- .....
- .....
- .....

## #2 Match, strategie en complementariteit

- .....
- .....
- .....
- .....

## #3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

- .....
- .....
- .....
- .....

## Jouw buitendienst adviseur

De buitendienstadviseur is voor jou als ondernemer en lid van Koninklijke Metaalunie een onafhankelijke vraagbaak en klankbord.

Ze helpen je graag persoonlijk verder met advies, documentatie en ondersteuning over de bedrijfsvoering. Je vindt de contactgegevens van jouw buitendienstadviseur op de betreffende webpagina van je district.

Meer informatie via:  
<https://metaalunie.nl/Metaalunie/Districten>

## Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit je regio

Krijg met financiële ondersteuning toegang tot testfaciliteiten, kennis, experts in financiering en internationalisering.

Ben je benieuwd waar je nu staat op het gebied van Smart Industry? Of wil je met jouw bedrijf aan de slag met digitalisering, maar weet je niet waar te beginnen? Doe dan het Smart Industry Assessment!

Meer info over de mogelijkheden in jouw regio:  
<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Inhoudelijke-en-financi%C3%A9le-ondersteuning-vanuit-je-regio>

## Presentatie downloaden via de website van Teqnow



<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Hand-outs-regionale-productiviteitskringen>

## Mijn acties Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

## #4 Communicatie en relatie

- .....
- .....
- .....
- .....

## #5 Innovatie en co-creatie

- .....
- .....
- .....
- .....

## Jouw belangrijkste inzicht

- .....
- .....
- .....

**teqnow**  
Powered by  
Koninklijke Metaalunie

## We helpen je graag verder op weg met acties in jouw bedrijf!

## Kennisvragen? Stel ze ons! Kennismatch - Vind de expert

Teqnow is het kenniscentrum van Koninklijke Metaalunie dat mkb ondernemers in de industrie helpt succesvoller te zijn met innovatie, technologie en productiviteit. Heb je **vragen** over één van deze onderwerpen dan kun je die direct aan ons stellen.  
<https://metaalunie.nl/Teqnow/Direct-contact-met-Teqnow>

Met wat hulp van buitenaf kun je soms sneller, eerder en met minder risico vooruit. Je zoekt iemand die jouw taal spreekt en die je niet eerst alles hoeft uit te leggen, maar je direct verder kan helpen. Op veel gebieden kennen wij zulke mensen, partijen waar we goede ervaringen mee hebben en waar we jou met een genust hart aan toe durven te vertrouwen. Meer info: <https://metaalunie.nl/Teqnow/Kennisvragen>

## Community – Praat mee!

Als mkb ondernemer ben je altijd bezig om te kijken hoe zaken beter en effectiever kunnen. Je bent daarin niet de enige, collega Metaalunieleden lopen vaak tegen vergelijkbare zaken aan. Het is dan fijn om met hen te sparren en te leren van elkaars ervaringen.

We zijn van plan een nieuwe Community groep Productiviteit te starten. Meer info en aanmelden: [info@teqnow.nl](mailto:info@teqnow.nl)

## Gratis updates

Abonneer je op ons YouTube kanaal:  
**Updates videoserie Slim gemaakt**  
[www.linkedin.com/company/teqnow-nl/](http://www.linkedin.com/company/teqnow-nl/)

Abonneer je op ons kanaal:  
**Updates over innovatie, productiviteit en technologie**  
[www.youtube.com/@teqnow3203](http://www.youtube.com/@teqnow3203)

**teqnow**  
Powered by  
Koninklijke Metaalunie

# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

## 5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

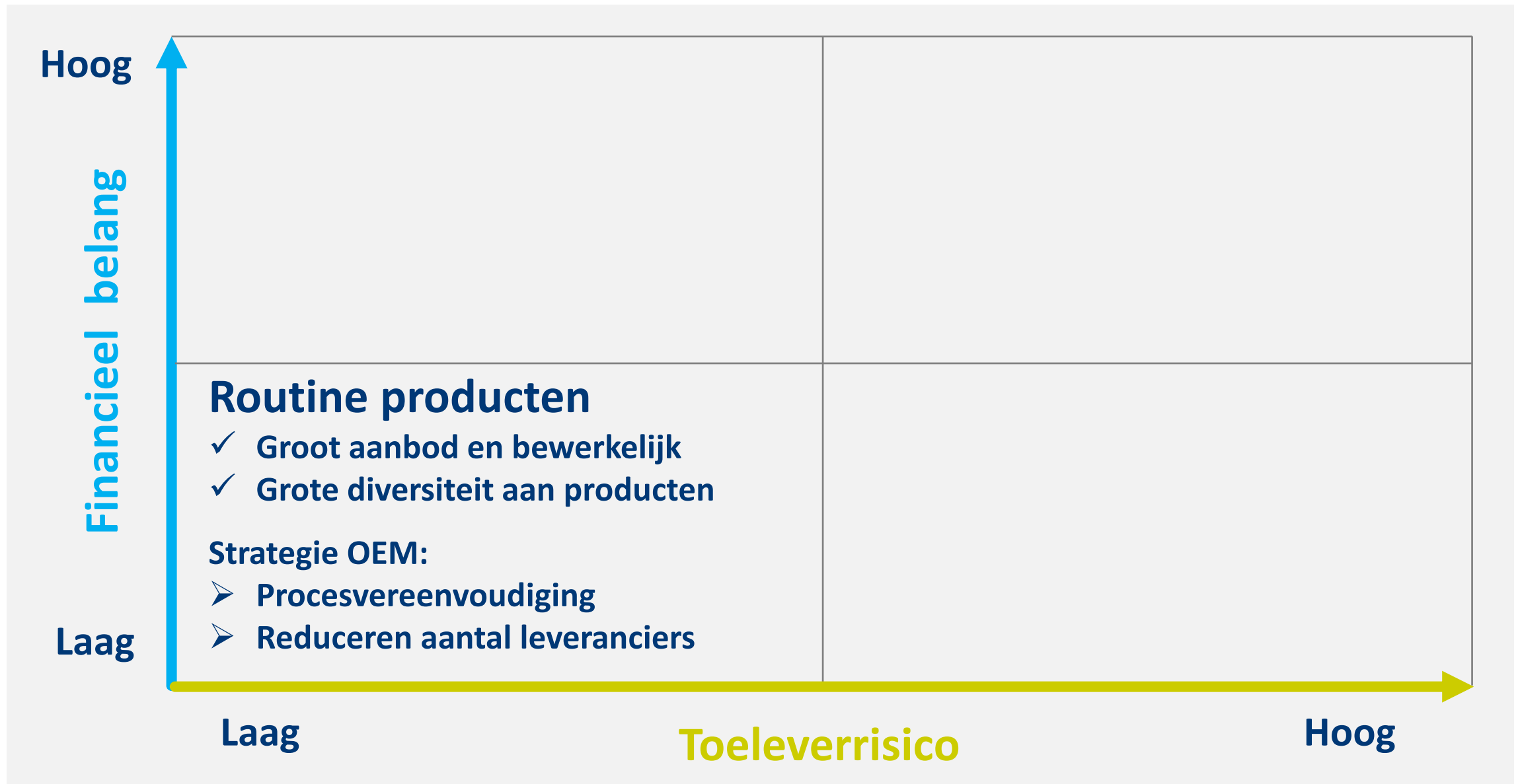
#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

### Tip

[Mini boekje KVK over succesvolle samenwerking tussen bedrijven](#)

# Inkoopmatrix Kraljic (vanuit OEM / eindfabrikant)



# Voorbeeld: Strategie vereenvoudiging

## Gereedschapsbeheer

VMI (Vendor Managed Inventory)

- Totaal assortiment
- Leverancier beheert de voorraad
- Hogere materiaalbeschikbaarheid
- Verlagen gemiddelde kosten, kapitaalbeslag en voorraad.
- Focus op kernactiviteiten.



Bron: [www.prologvending.com/en](http://www.prologvending.com/en)

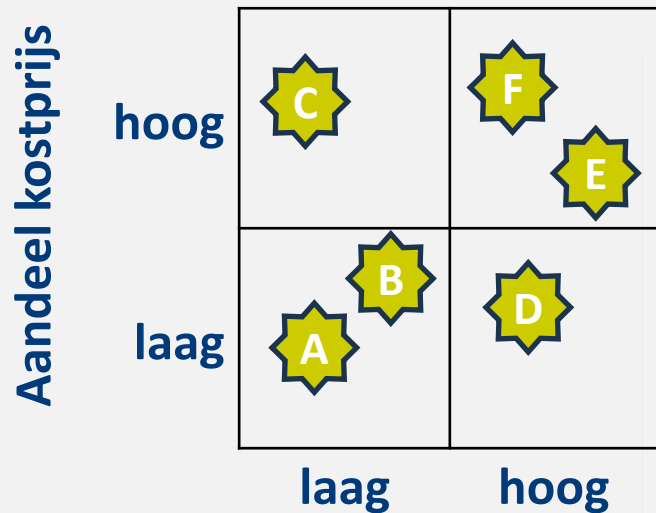


# Inkoopmatrix Kraljic (vanuit OEM / eindfabrikant)



# Tip: Maak de positie van jouw leveranciers en klanten inzichtelijk

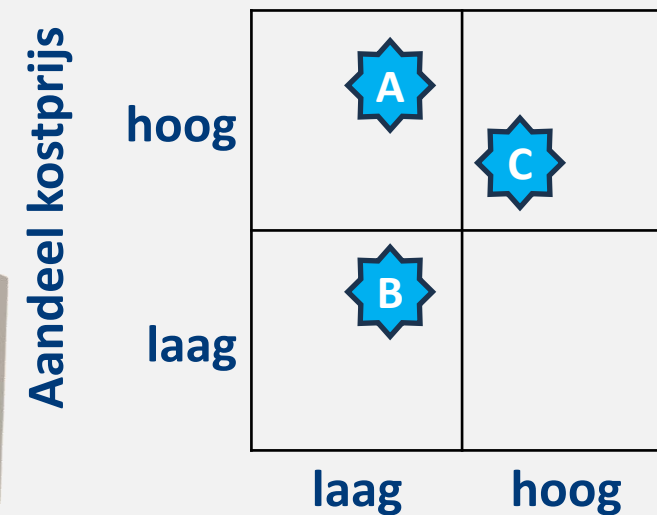
## Jouw leveranciers



afhankelijkheid



## Jouw klanten



afhankelijkheid



Ben Scharrenberg | director Procurement Lely

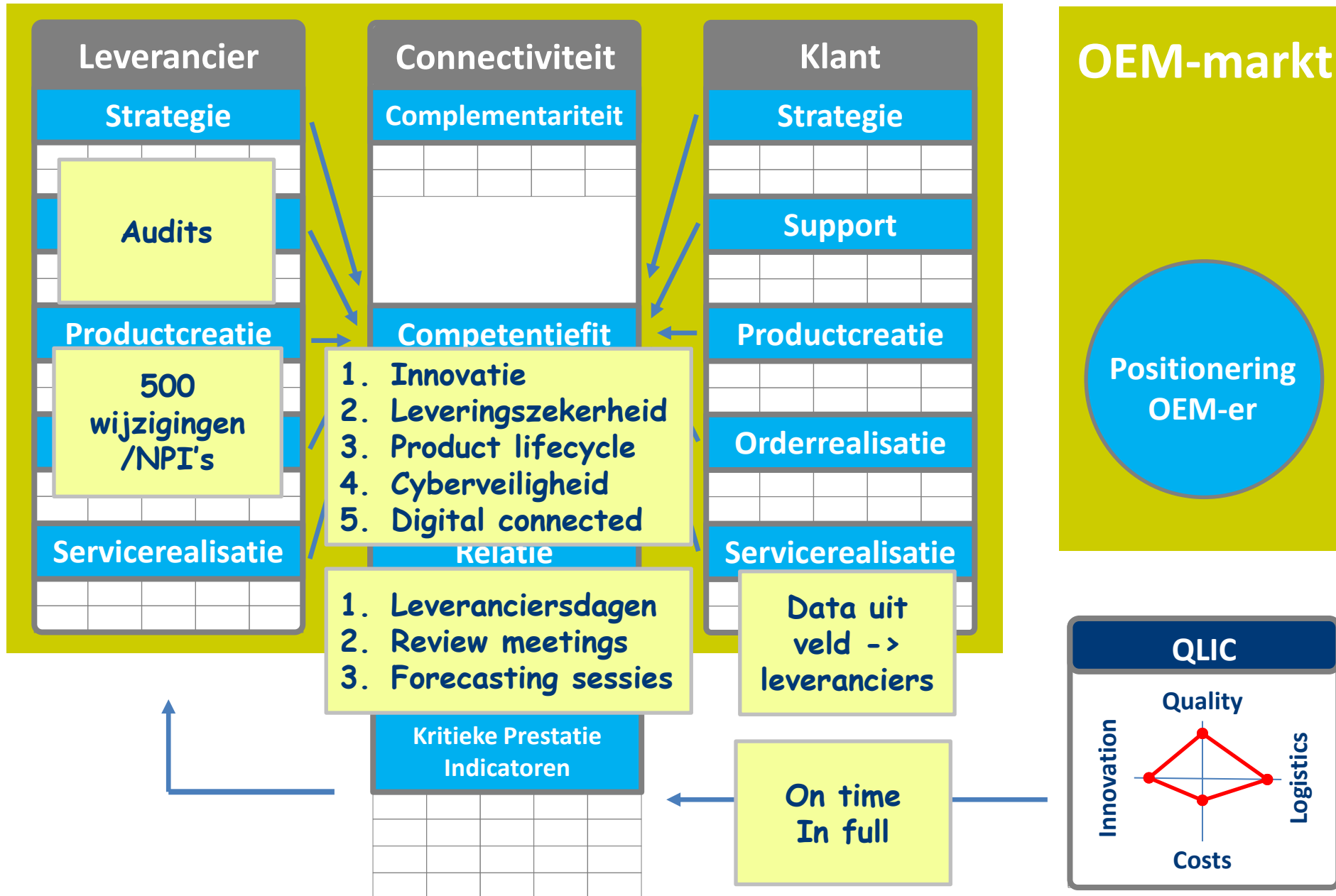


**SAMENWERKEN IN DE KETEN:  
farming innovators  
HOE WERKT DAT VOOR  
EINDFABRIKANT LELY?**

# Champions league?



# Demand Chain Navigator (elementen uit video Lely)



**Tip**

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)

# Blozo: “Wegblijven van oplossingen... Denken in verbeteringen!”

Tip

<https://blozo.nl/samen-sterker-met-multinal-group/>



## Inspelen op klantverwachtingen

- ✓ Real-time inzicht en controle
- ✓ 98% “on time” leverbetrouwbaarheid
- ✓ Hogere efficiëntie

Inkooporder 2421634-Multinal Alphen aan den Rijn

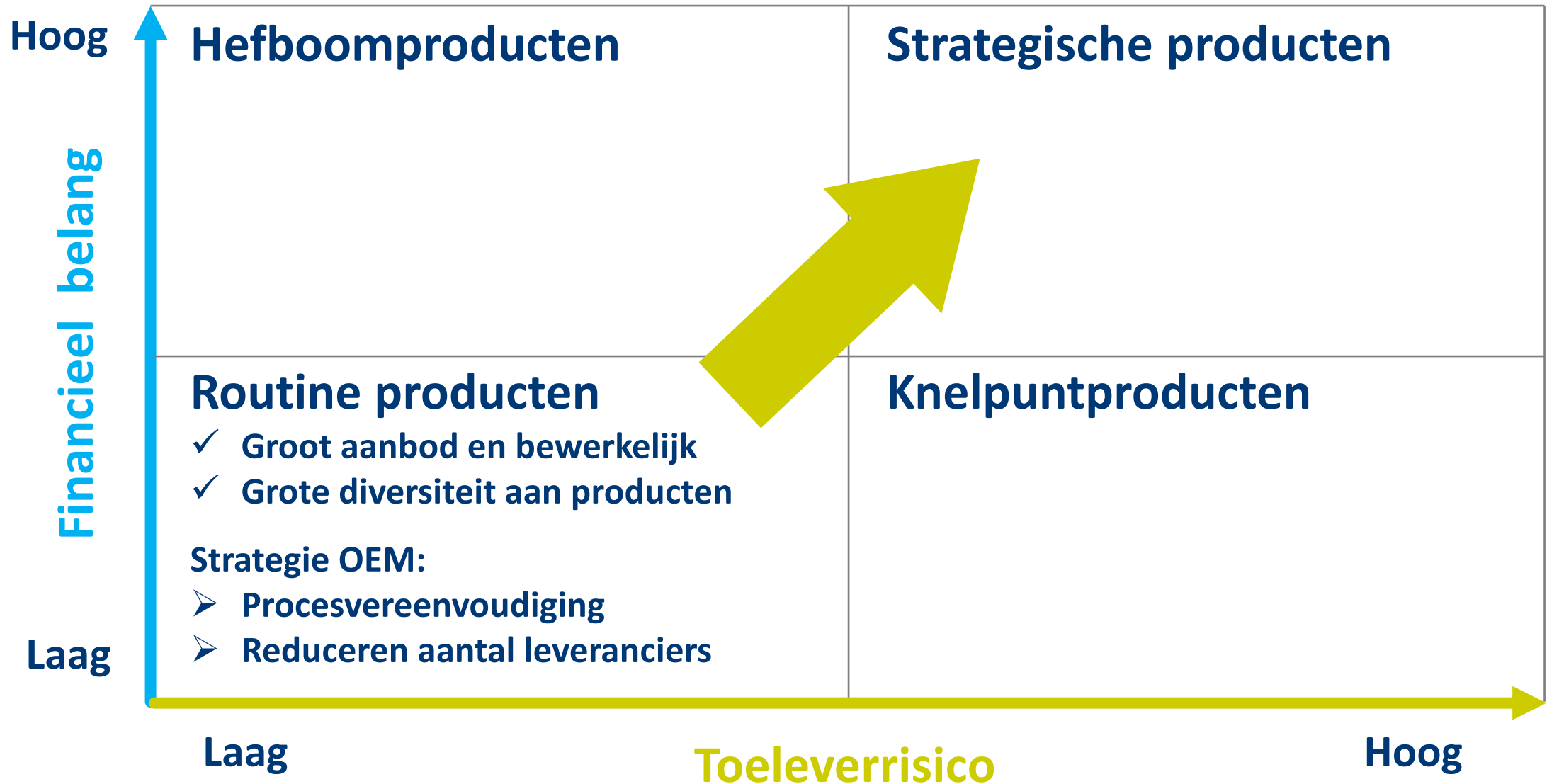
Prijs Memo Gekoppelde reserveringen **Volgsysteem**

Toevoegen Details Filter op: Alles

Datum aangemaakt	Datum gewijzigd	Omschrijving	Aangemaakt door
04-07-24 10:43:21	04-07-24 10:43:21	verzonden naar leverancier	BLOZOWEBAPI
05-07-24 14:10:46	05-07-24 14:10:46	ontvangen door leverancier	BLOZOWEBAPI
09-07-24 15:30:24	09-07-24 15:30:24	gereed bij leverancier	BLOZOWEBAPI

→ **Procesvereenvoudiging = Track & Trace systeem**

# Inkoopmatrix Kraljic (vanuit OEM / eindfabrikant)



# Blozo: Van denken in verbeteringen tot een Track & Trace

Uitdaging of irritatie	Verbetering
<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Inkooporders invoeren kost tijd</li><li>➤ Elke dag mailen is foutgevoelig</li><li>➤ Leveringen raken kwijt</li><li>➤ Onjuiste registraties</li><li>➤ Onduidelijk wat niet ontvangen is</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ csv van inkooporderregels opsturen naar leverancier en op online portal zetten</li><li>➤ Registratie van goederen</li><li>➤ Online portal met huidige status</li><li>➤ Specifieke meldingen van niet-ontvangen product</li></ul>

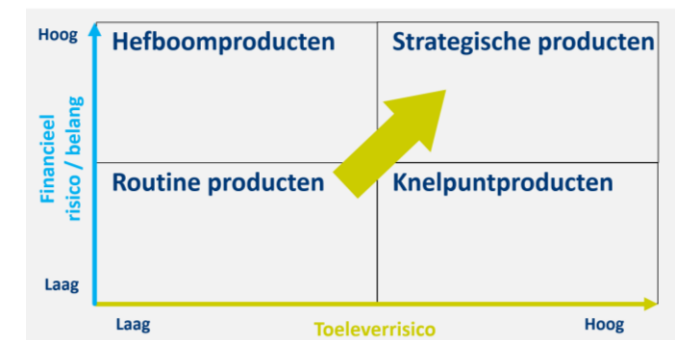
**Tip**

<https://blozo.nl/same-n-sterker-met-multinal-group/>

**Een verbetering:**

- ✓ moet snel te implementeren zijn;
- ✓ moet makkelijk uit te voeren zijn;
- ✓ en betrokkenen openstaan voor feedback & verandering.

**Zo niet? Dan is het geen oplossing. Dan: Het idee kleiner maken**







5

4

3

2

1

0

# Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

***Wat werkt voor jou?***

Bespreek dit in ongeveer 5 minuten  
met je tafelgenoten

# Jouw werkblad en hand-out

## #1 Het geheim van een productieve match ontrafeld

- .....
- .....
- .....
- .....

## #2 Match, strategie en complementariteit

- .....
- .....
- .....
- .....

## #3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

- .....
- .....
- .....
- .....

## Jouw buitendienst adviseur

De buitendienstadviseur is voor jou als ondernemer en lid van Koninklijke Metaalunie een onafhankelijke vraagbaak en klankbord.

Ze helpen je graag persoonlijk verder met advies, documentatie en ondersteuning over de bedrijfsvoering. Je vindt de contactgegevens van jouw buitendienstadviseur op de betreffende webpagina van je district.

Meer informatie via:  
<https://metaalunie.nl/Metaalunie/Districten>

## Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit je regio

Krijg met financiële ondersteuning toegang tot testfaciliteiten, kennis, experts in financiering en internationalisering.

Ben je benieuwd waar je nu staat op het gebied van Smart Industry? Of wil je met jouw bedrijf aan de slag met digitalisering, maar weet je niet waar te beginnen? Doe dan het Smart Industry Assessment!

Meer info over de mogelijkheden in jouw regio:  
<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Inhoudelijke-en-financi%C3%A9le-ondersteuning-vanuit-je-regio>

## Presentatie downloaden via de website van Teqnow



<https://metaalunie.nl/Teqnow/Publicaties-en-hand-outs/Hand-outs-regionale-productiviteitskringen>

## Mijn acties Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

## #4 Communicatie en relatie

- .....
- .....
- .....
- .....

## #5 Innovatie en co-creatie

- .....
- .....
- .....
- .....

## Jouw belangrijkste inzicht

- .....
- .....
- .....

**teqnow**  
Powered by  
Koninklijke Metaalunie

## We helpen je graag verder op weg met acties in jouw bedrijf!

## Kennisvragen? Stel ze ons! Kennismatch - Vind de expert

Teqnow is het kenniscentrum van Koninklijke Metaalunie dat mkb ondernemers in de industrie helpt succesvoller te zijn met innovatie, technologie en productiviteit. Heb je **vragen** over één van deze onderwerpen dan kun je die direct aan ons stellen.  
<https://metaalunie.nl/Teqnow/Direct-contact-met-Teqnow>

Met wat hulp van buitenaf kun je soms sneller, eerder en met minder risico vooruit. Je zoekt iemand die jouw taal spreekt en die je niet eerst alles hoeft uit te leggen, maar je direct verder kan helpen. Op veel gebieden kennen wij zulke mensen, partijen waar we goede ervaringen mee hebben en waar we jou met een genust hart aan toe durven te vertrouwen. Meer info: <https://metaalunie.nl/Teqnow/Kennisvragen>

## Community – Praat mee!

Als mkb ondernemer ben je altijd bezig om te kijken hoe zaken beter en effectiever kunnen. Je bent daarin niet de enige, collega Metaalunieleden lopen vaak tegen vergelijkbare zaken aan. Het is dan fijn om met hen te sparren en te leren van elkaars ervaringen.

We zijn van plan een nieuwe Community groep Productiviteit te starten. Meer info en aanmelden: [info@teqnow.nl](mailto:info@teqnow.nl)

## Gratis updates

Abonneer je op ons YouTube kanaal:  
**Updates videoserie Slim gemaakt**  
[www.linkedin.com/company/teqnow-nl/](http://www.linkedin.com/company/teqnow-nl/)

Abonneer je op ons kanaal:  
**Updates over innovatie, productiviteit en technologie**  
[www.youtube.com/@teqnow3203](http://www.youtube.com/@teqnow3203)

**teqnow**  
Powered by  
Koninklijke Metaalunie

# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

## 5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

**Heb je dat ook wel eens...?**

# Doe jij wat de klant vraagt...



Bron: [www.youtube.com](http://www.youtube.com)





**Help je jouw klant om zijn  
doelen te bereiken?**

# Klantbeeld

Als ik dit weet dan kan ik mijn klant helpen succesvoller te worden



Mijn klant

Wat doet mijn klant?

- ✓ Producten
- ✓ Netwerk
- ✓ Proces
- ✓ Positionering

Keuze voor ons?

- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----

Nieuwe werkvelden

Als ik dit zou aanbieden, dan zou mijn klant mij aanbevelen bij zijn/haar contacten

Drive & ambitie

Dit drijft mijn klant

- ✓ -----
- ✓ -----



Dit vindt mijn klant belangrijk



Mijn klant & de toekomst

- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----
- ✓ -----

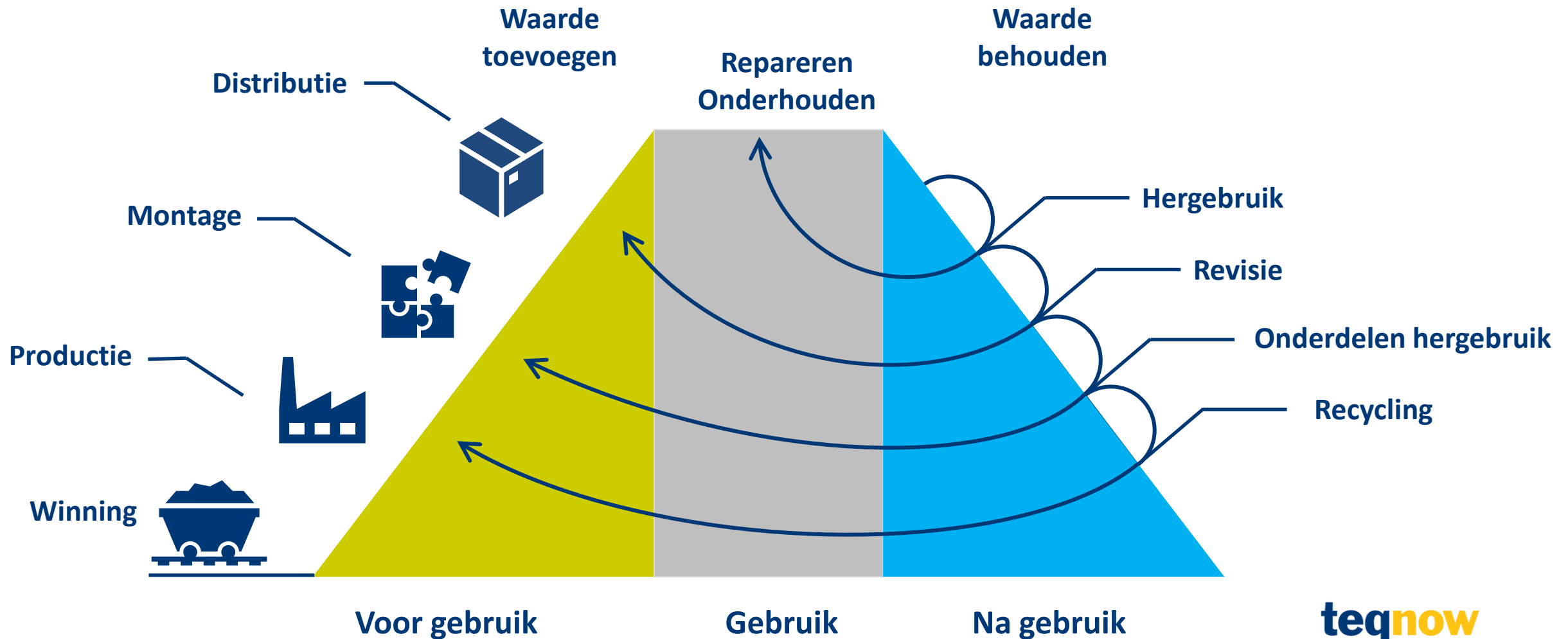
Waar behoefte aan?



**Help je klant om zijn doelen  
te bereiken: circulair**

# Samenwerken in de keten bij de stap naar circulair

## Bij circulaire maakindustrie staat waardebehoud centraal



# Voorbeeld HTC Parking & Security



## Tip

[Artikel HTC Hoe realiseer je een extra beveiligde voertuigtoegang? \(htc-ps.com\)](#)

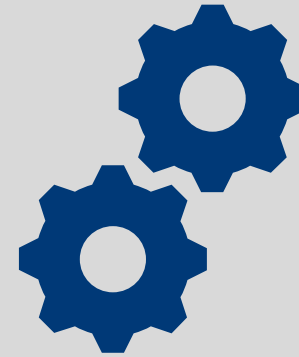
[Artikel Circulaire maakindustrie](#)



# De omschakeling naar circulair kun je niet alleen



**Inzicht krijgen en kansen ontdekken**



**KPI's beïnvloeden elkaar: besparen van materiaal-CO2- of energie? Maximale restwaarde? En aantoonbaarheid?**

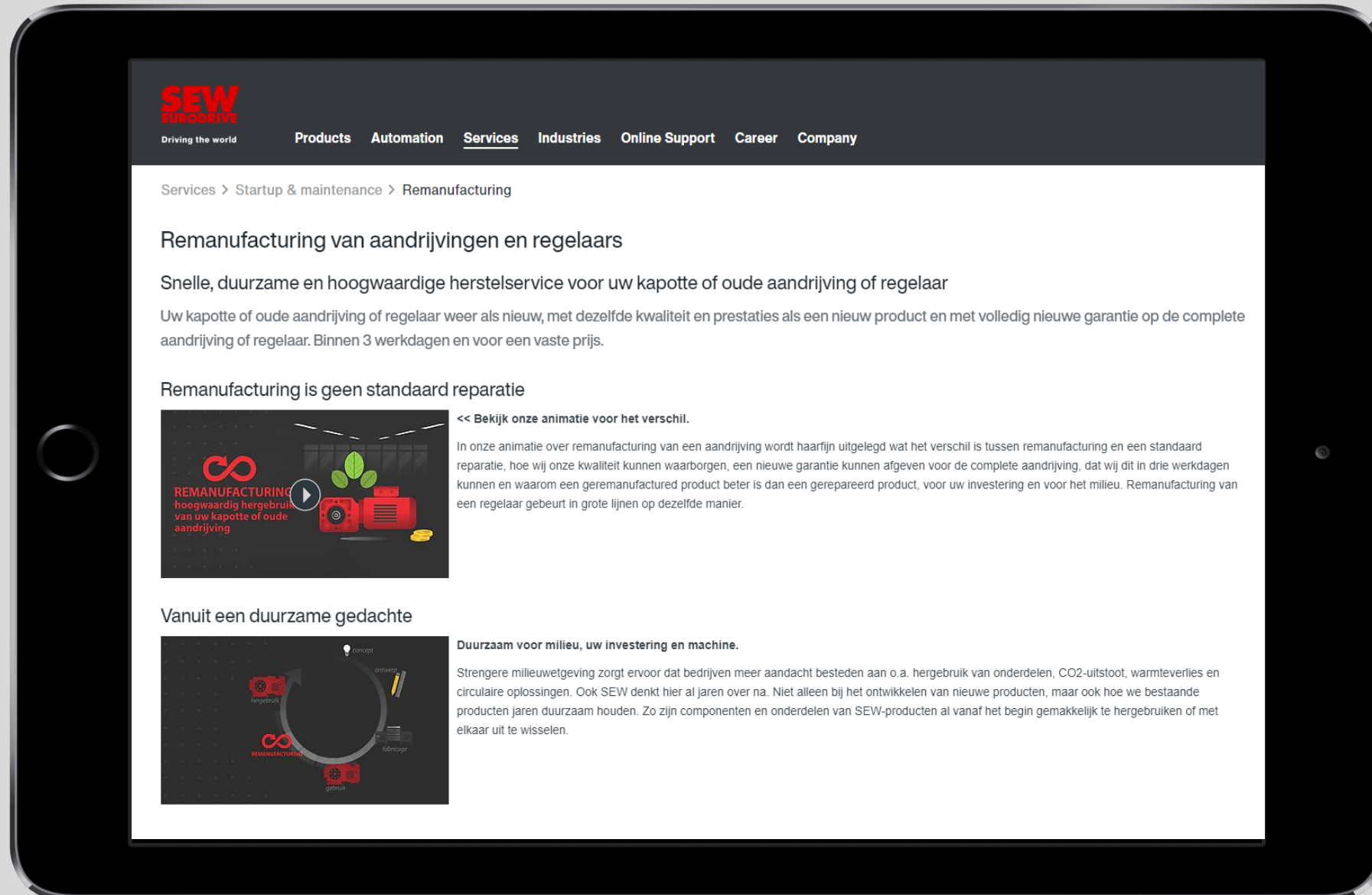


**Strategische keuzes maken met gevolgen voor je businessmodel en bedrijfsprocessen**



**Invloed op je hele bedrijf en zelfs op de keten**

# Jouw klant helpen zijn doelen te bereiken (verder in de keten)



The screenshot shows the SEW Eurodrive website. The header includes the SEW Eurodrive logo and navigation links: Products, Automation, Services, Industries, Online Support, Career, and Company. The breadcrumb trail is: Services > Startup & maintenance > Remanufacturing. The main heading is "Remanufacturing van aandrijvingen en regelaars". Below it is a sub-heading: "Snelle, duurzame en hoogwaardige herstelservice voor uw kapotte of oude aandrijving of regelaar". The text describes the service: "Uw kapotte of oude aandrijving of regelaar weer als nieuw, met dezelfde kwaliteit en prestaties als een nieuw product en met volledig nieuwe garantie op de complete aandrijving of regelaar. Binnen 3 werkdagen en voor een vaste prijs." There are two sections with images and text. The first section is titled "Remanufacturing is geen standaard reparatie" and includes a video player with a play button and a red infinity symbol. The text next to it says: "<< Bekijk onze animatie voor het verschil. In onze animatie over remanufacturing van een aandrijving wordt haarfijn uitgelegd wat het verschil is tussen remanufacturing en een standaard reparatie, hoe wij onze kwaliteit kunnen waarborgen, een nieuwe garantie kunnen afgeven voor de complete aandrijving, dat wij dit in drie werkdagen kunnen en waarom een geremaneufactured product beter is dan een gerepareerd product, voor uw investering en voor het milieu. Remanufacturing van een regelaar gebeurt in grote lijnen op dezelfde manier." The second section is titled "Vanuit een duurzame gedachte" and includes a circular diagram with icons for "concept", "ontwerp", "afbouw", "gebruik", and "hergebruik". The text next to it says: "Duurzaam voor milieu, uw investering en machine. Strengere milieuwetgeving zorgt ervoor dat bedrijven meer aandacht besteden aan o.a. hergebruik van onderdelen, CO2-uitstoot, warmteverlies en circulaire oplossingen. Ook SEW denkt hier al jaren over na. Niet alleen bij het ontwikkelen van nieuwe producten, maar ook hoe we bestaande producten jaren duurzaam houden. Zo zijn componenten en onderdelen van SEW-producten al vanaf het begin gemakkelijk te hergebruiken of met elkaar uit te wisselen."

## Tip

[https://www.sew-eurodrive.nl/services/startup\\_maintenance/remanufacturing/remanufacturing-2.html](https://www.sew-eurodrive.nl/services/startup_maintenance/remanufacturing/remanufacturing-2.html)



5

4

3

2

1

0

# Match, strategie en complementariteit

## Hoe kun jij jouw klant helpen succesvoller te worden?

### *Wat werkt voor jou?*

Bespreek dit in ongeveer 5 minuten  
met je tafelgenoten

# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

## 5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

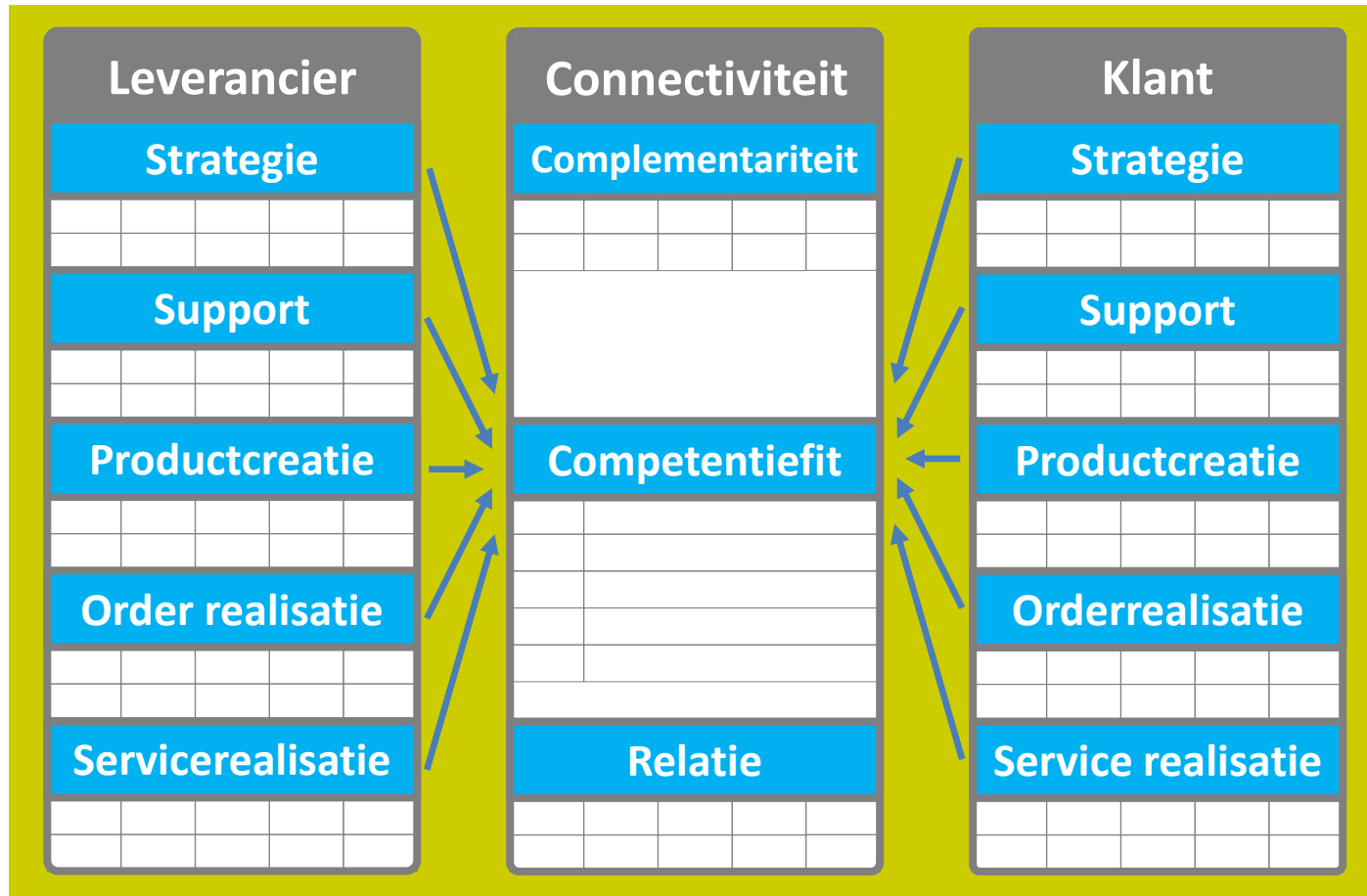
#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

**Meet de samenwerking en  
prestatie in de supply chain  
en optimaliseer die!**



# Demand Chain Navigator

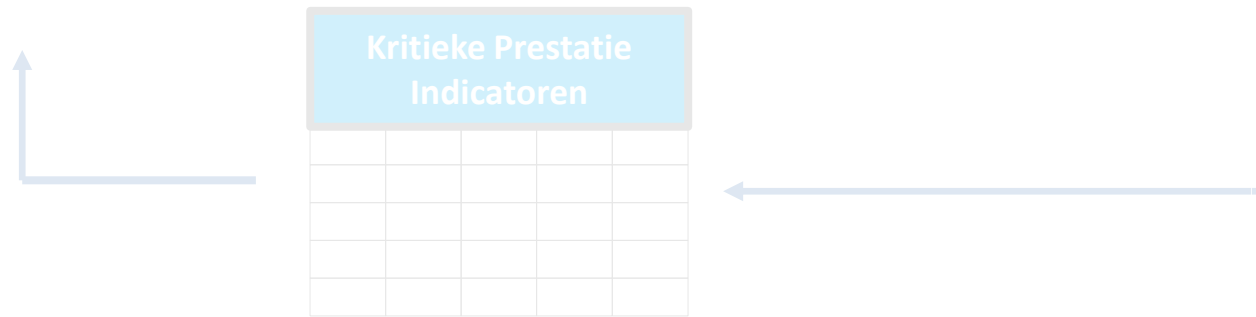


**TIP**

[Blog Mercel over hun aanpak QLTC](#)

**TIP**

[Jan Rutten over QLTC](#)



**Word je kwetsbaarder door  
samen te werken?**

# Risico's onderkennen en beheersen?

# Kwetsbaarheid door samenwerken?

## Is het mogelijk risico's te verkleinen?

Twee soorten onzekerheden in de keten:



**Tip**

[Linkmagazine over dual sourcing](#)

# FMEA – risico's opsporen en tegenmaatregelen inzetten

## WAT

- FMEA (Failure Mode and Effects Analysis)
  - systematische en betrouwbare methode
  - Analyseren en beoordelen faalwijzen in een proces, product of systeem
- Het hoofddoel van FMEA
  - Mogelijke problemen voor zijn
  - Passende maatregelen bedenken
  - Acties prioriteren

### Tip

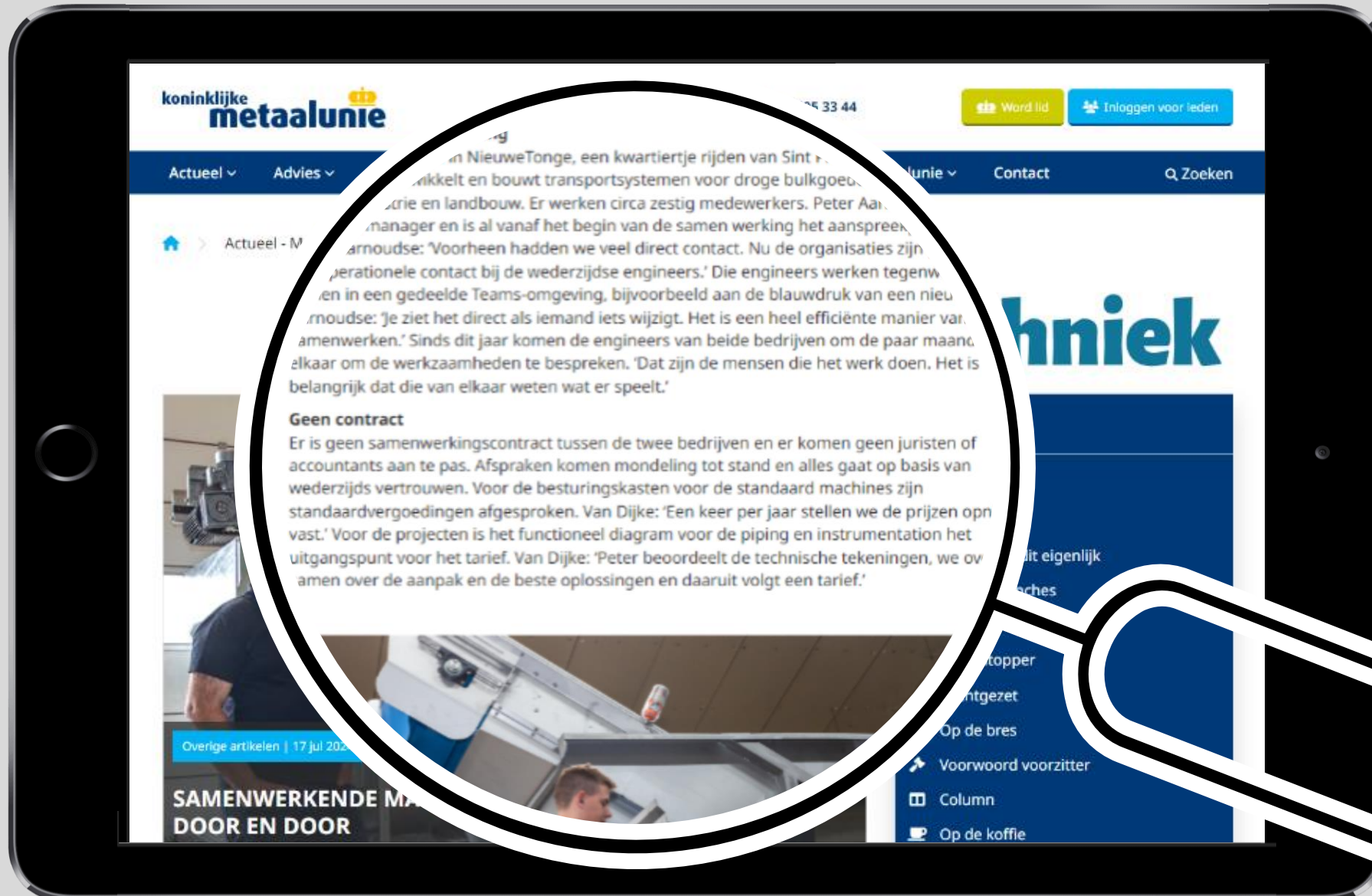
[www.leansixsigmagroep.nl/lean-agile-en-six-sigma/fmea](http://www.leansixsigmagroep.nl/lean-agile-en-six-sigma/fmea)



# Hoe pak je dat aan - FMEA

Proces (stap)	De fout die ontstaat in het proces	Ernst van de fout 1= lage ernst	Kans van optreden 1= lage kans	Kans op ontdekken 1=makkelijk	Prioriteit score = Kans x Ernst x Ontdekken	Tegenmaatregel		
		(1-10)	(1-10)	(1-10)				
		[7]	[4]	[8]				
Intern transport	Krassen op het zichtzijde product	Klanten claim + reputatie verlies	Redelijk vaak	Alleen na visuele controle		Voorzien in product specifieke tray voor transport		

# M&T: Samenwerkende machinebouwers kennen elkaar door en door



## Tip

[Artikel samenwerken in Metaal + Techniek online](#)



*Als het goed gaat is een  
document niet nodig,  
en als het misgaat  
had je het achteraf  
toch moeten regelen*

*(Jos)*





Fred Schoenmakers | Bedrijfsjuridisch adviseur Koninklijke Metaalunie

# **SAMENWERKEN IN DE KETEN: CONTRACT OF BLAUWE OGEN?**



**Een plaatje zegt meer dan  
1.000 woorden**



# Specificaties voor de keten optimaliseren

Wat voor Geton werkt .... monsters



TIP

<https://geton.nl/nl/>

monsterbord om de niveaus van finishing te bespreken met de klant en helder vast te leggen

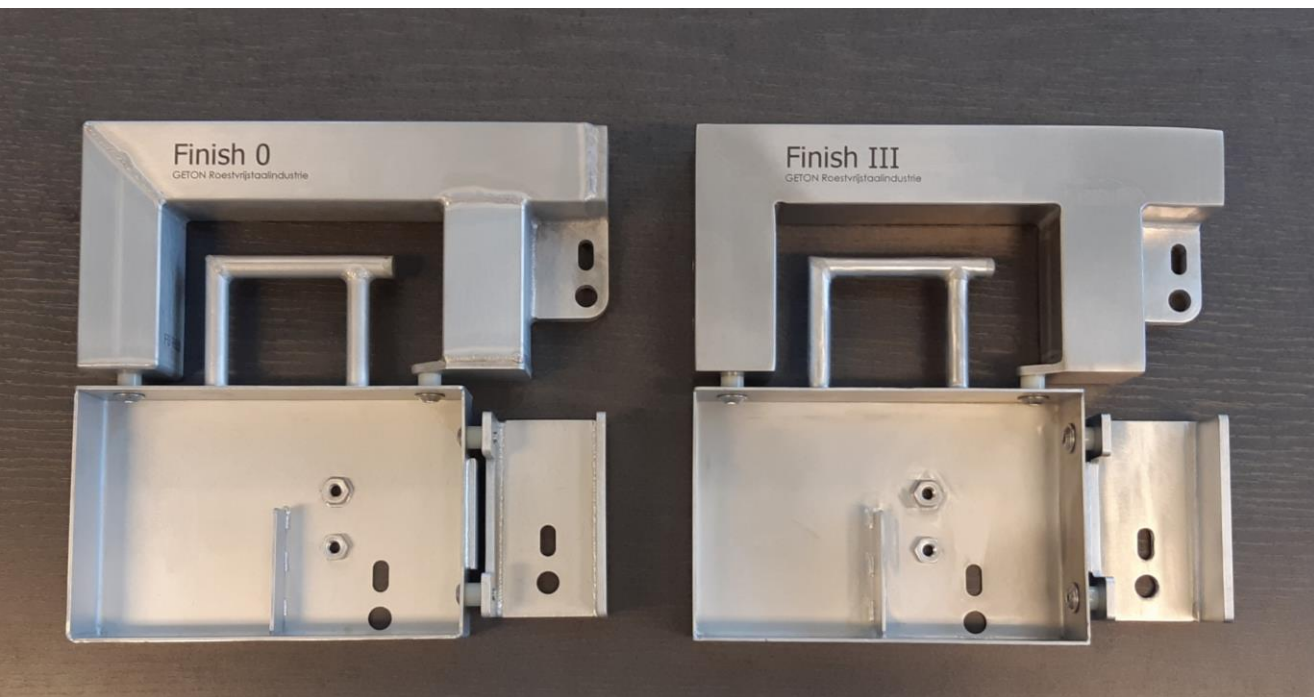
**GETON**

**teqnow**  
Powered by  
Koninklijke Metaalunie



# Specificaties voor de keten optimaliseren

Wat voor Geton werkt .... monsters



monsters om het afwerkingsniveau van lasnaden met de klant af te spreken





5

4

3

2

1

0

# Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

***Wat werkt voor jou?***

**Bespreek dit in ongeveer 5 minuten met je tafelgenoten**

# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

## 5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

# Deel kennis

# KENNISDAG HMF NEDERLAND GEROBOTISEERD LASERLASSEN

■ **Van Hoof Groep**  
nodigt je uit  
namens

**HMF** nederland



**VAN HOOF GROEP**

Maandag 29 januari 2024  
Stikker 19  
5721 VD Asten



**TRUMPF**



SHARING IS CARING...

**Ken je dat...?**



# Direct een prijs en maakbaarheid met een product configurator



BLOZO

Blozo teams ▾ Nieuws Disciplines ▾ Afslevering Over Blozo ▾ Contact



juli 5, 2024 Nieuws

## Direct prijs en maakbaarheid met de Blozo Productconfigurator



Zoals iedereen in de machinebouw weet, is accurate prijs- en productinformatie van componenten essentieel om offertes en voorstellen uit te kunnen brengen. Bij Blozo is het proces van aanvraag, afstemming, calculatie, mailen en wachten op

Tip

<https://blozo.nl/direct-prijs-en-maakbaarheid-met-de-blozo-productconfigurator//>

**teqnow**  
Powered by  
Koninklijke Metaalunie



# **Blozo: *We doen alles hetzelfde, alleen dan net even anders!***

**fundament leggen en denken in kansen, alles in de Product configurator**



## **Tip**

<https://blozo.nl/direct-prijs-en-maakbaarheid-met-de-blozo-productconfigurator/>

# 10 tot 15 minuten om een productielijn te engineeren? Te lang!

**link Magazine**

DE VERBINDING TUSSEN TECHNOLOGIE, MARKT EN MENS

HOME PLATFORM ▾ DISCA ▾ FLINK NIEUWS ▾ AGENDA ▾ OVER LINK ▾ CONTACT ▾

U BENT HIER: Home » Digitalisering » Besturingssysteem » Rademaker: 10 tot 15 minuten om een productielijn te engineeren? Te lang!

AMB 2024  
Bezoek ons!

Fascinerend maatwerk is altijd gebaseerd op precisie.

HERMLE

Om de eigen bakkerijproductielijnen zo veel mogelijk te standaardiseren, zet Rademaker al jaren vol in op configure-to-order. Foto: Rademaker

**Rademaker: 10 tot 15 minuten om een productielijn te engineeren? Te lang!**

**LINK MAGAZINE ANNUAL GOLF TOURNAMENT 2024**  
POWERED BY  
Fellowwind LM Systems SMC

Link Magazine Golf Tournament: 'Ik sloeg de perfecte bal, al zeg ik het zelf'  
'We doen mee omdat het leuk is, maar als je dan op de baan staat, wil je ook winnen ook.' Dat is de stemming onder de deelnemers aan het Link-golftoernooi begin juni op de banen van Best Golf in Best.

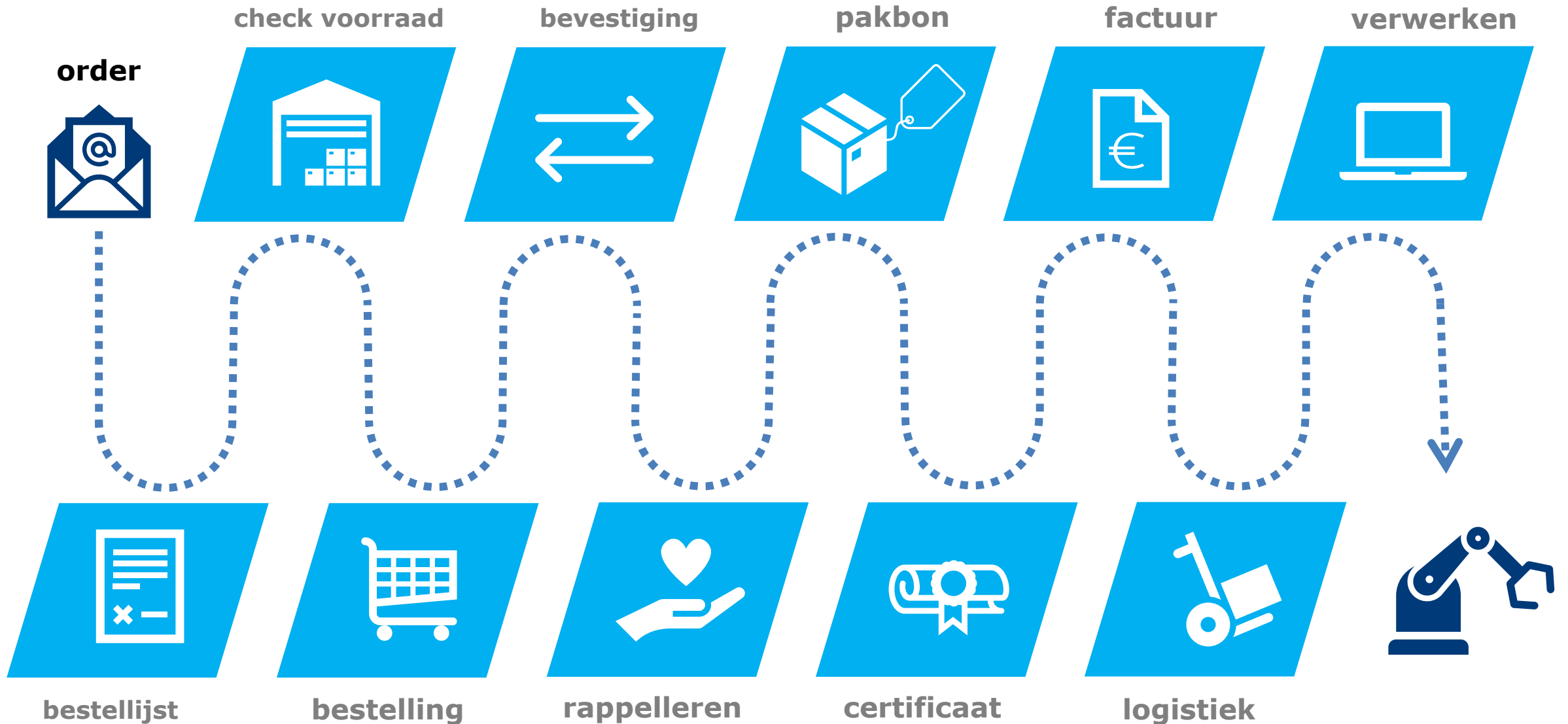
Foto's: Vincent Knoops

## Tip

[Artikel in Link magazine van Rademaker](#)

**Stel ik moet dit product  
produceren. Wat moet ik dan  
met mijn leveranciers  
communiceren?**

# Hoe het nu vaak gaat...





# teqnow

Powered by  
Koninklijke Metaalunie

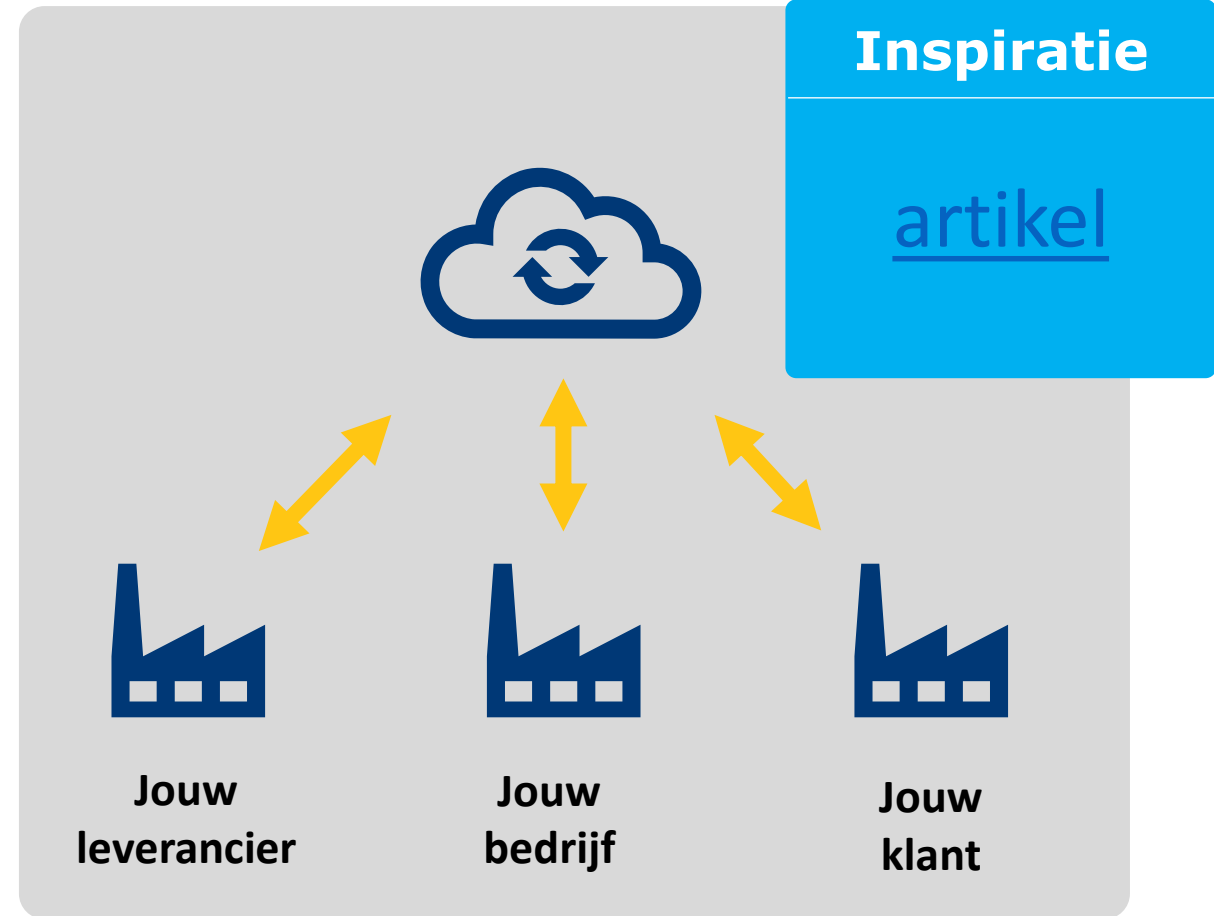
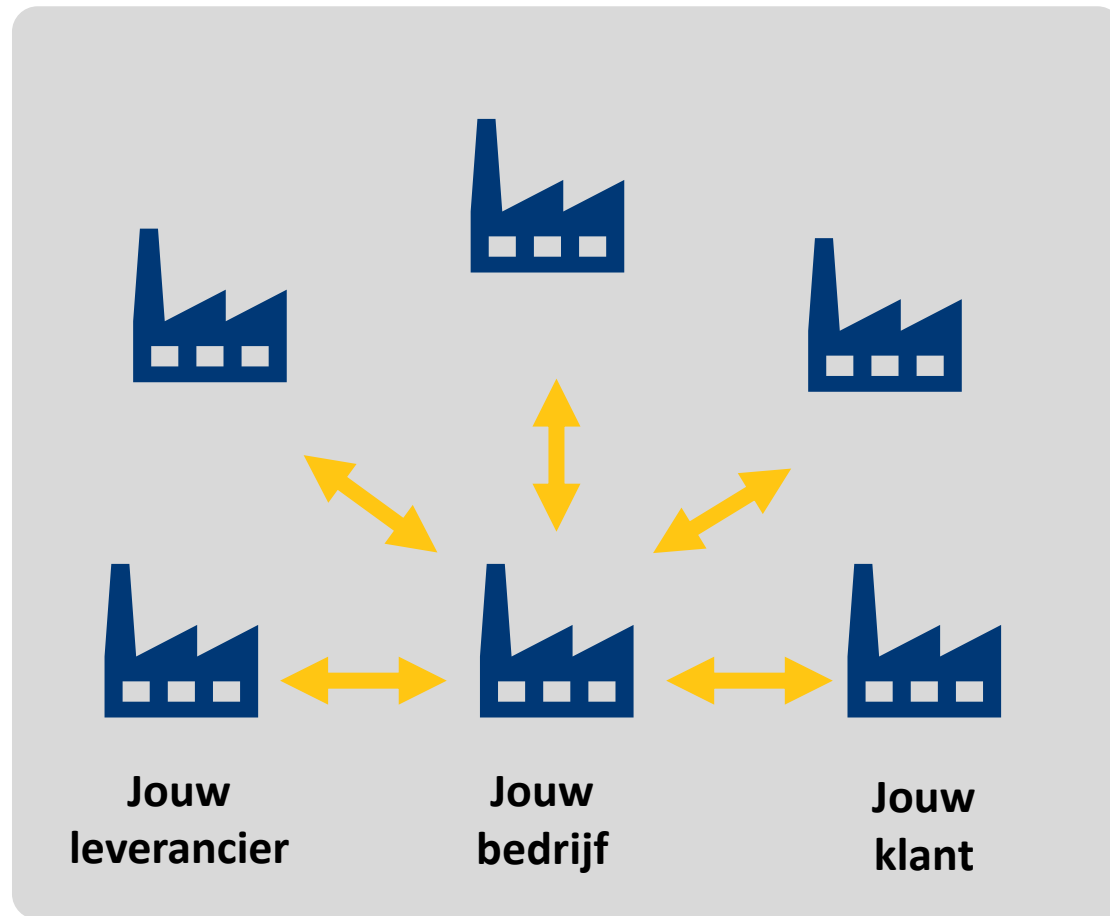
 YouTube



## LEVERINGSTIJD VERKORTEN DOOR SLIMME SAMENWERKING: HOE DOE JE DAT?

Stijn Lanen | werkvoorbereider LABO Mechanische Bewerkingen  
Maureen Schonbrodt | digital Product Specialist MCB Bedrijven  
Leon van der Heijden | sales manager MCB Direct

# Voorbeeld: geautomatiseerde ketencommunicatie



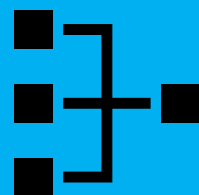
# Stappenplan geautomatiseerd uitwisselen van gegevens

## Tip

[ING bank: Datastandaarden, schaal en samenwerking](#)



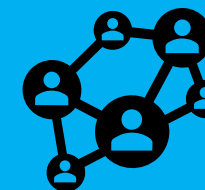
**1<sup>e</sup> Datahuishouding**  
gegevensstromen  
structureren en  
digitaliseren



**2<sup>e</sup> IT-systemen**  
automatisering en  
beveiliging op orde  
brengen



**3<sup>e</sup> Verkenning**  
technisch koppelen  
en afspraken  
maken met één  
partij



**4<sup>e</sup> Uitbreiding**  
optimaliseren en  
uitbreiden naar  
meer partijen





**Is samenwerking in de keten  
internationaal nog anders?**

Manuel Villena van Nolte Mezaninne  
Cisca de Goede van Nolte Mezaninne  
Paul Verlinden van Koninklijke Metaalunie

 YouTube



**PRODUCTIVITEIT VERHOGEN MET  
KLANTEN EN LEVERANCIERS:**

**HOE DOET NOLTE MEZANINNE  
DAT INTERNATIONAAL?**

# Herkenbaar?



5

4

3

2

1

0

# Communicatie en relatie

***Wat werkt voor jou?***

**Bespreek dit in ongeveer 5 minuten  
met je tafelgenoten**

# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten

## 5 Gezichtspunten met totaal 50+ voorbeelden en tips

#1 Het geheim van een productieve samenwerking ontrafeld

#2 Match, strategie en complementariteit

#3 Orderrealisatie, prestatie en risicobeheersing

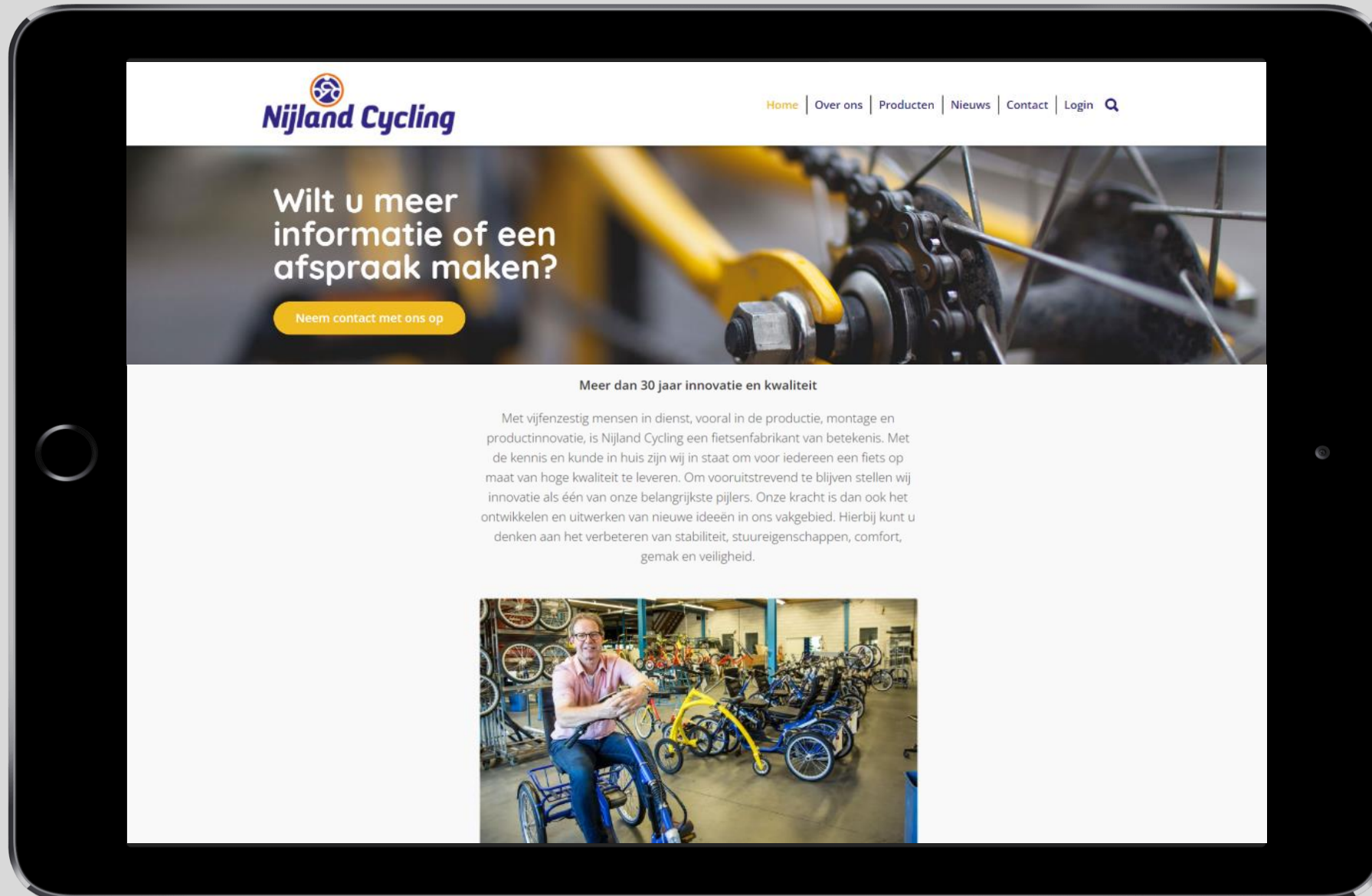
#4 Communicatie en relatie

#5 Innovatie en co-creatie

**Co-creatie met jouw klanten  
en gebruikers van jouw  
product: werkt dat?**



# 1 Samen sterker voor de eindklant

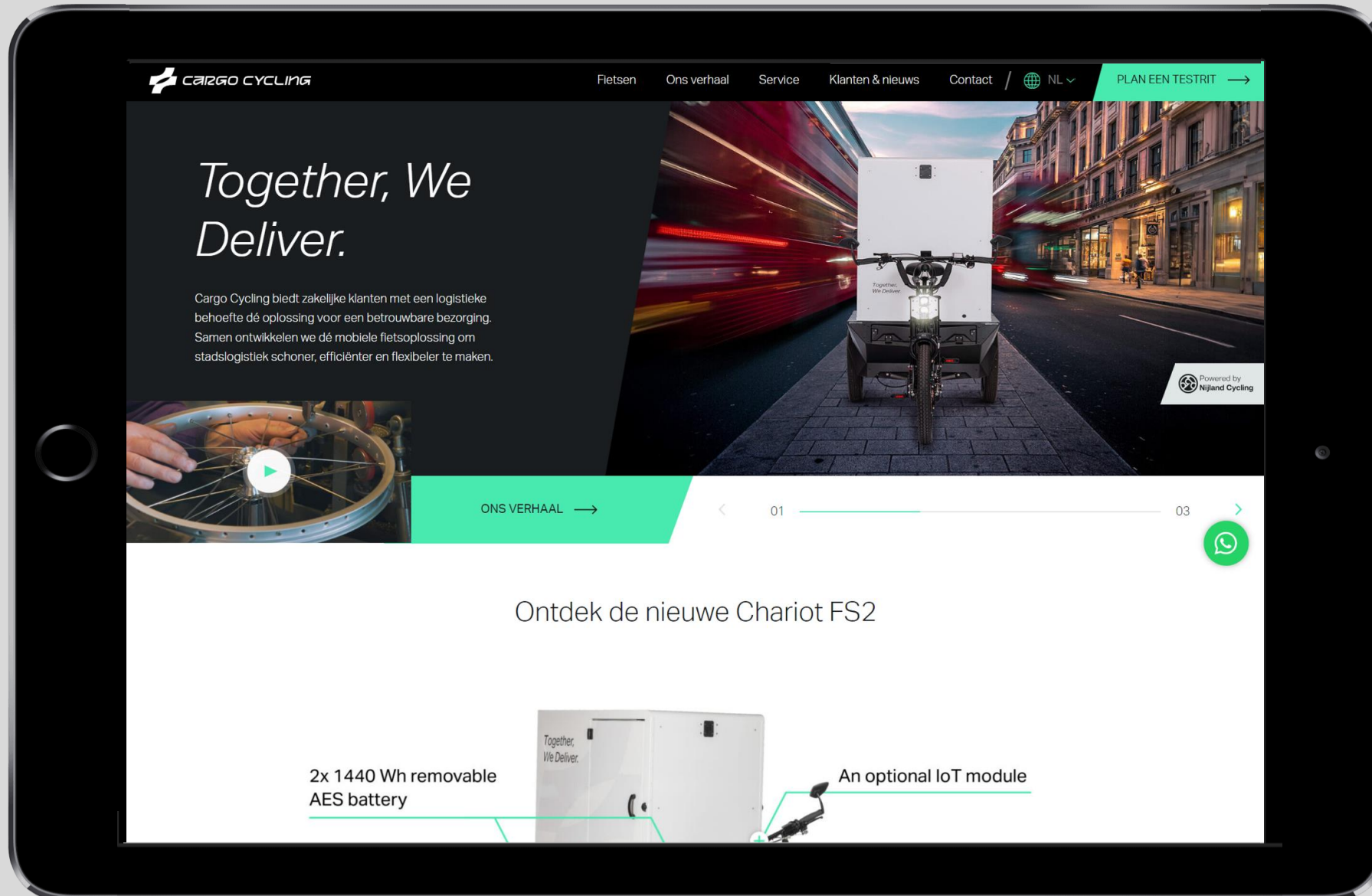


**Tip**

[Welkom bij Nijland Cycling - Nijland Cycling](#)



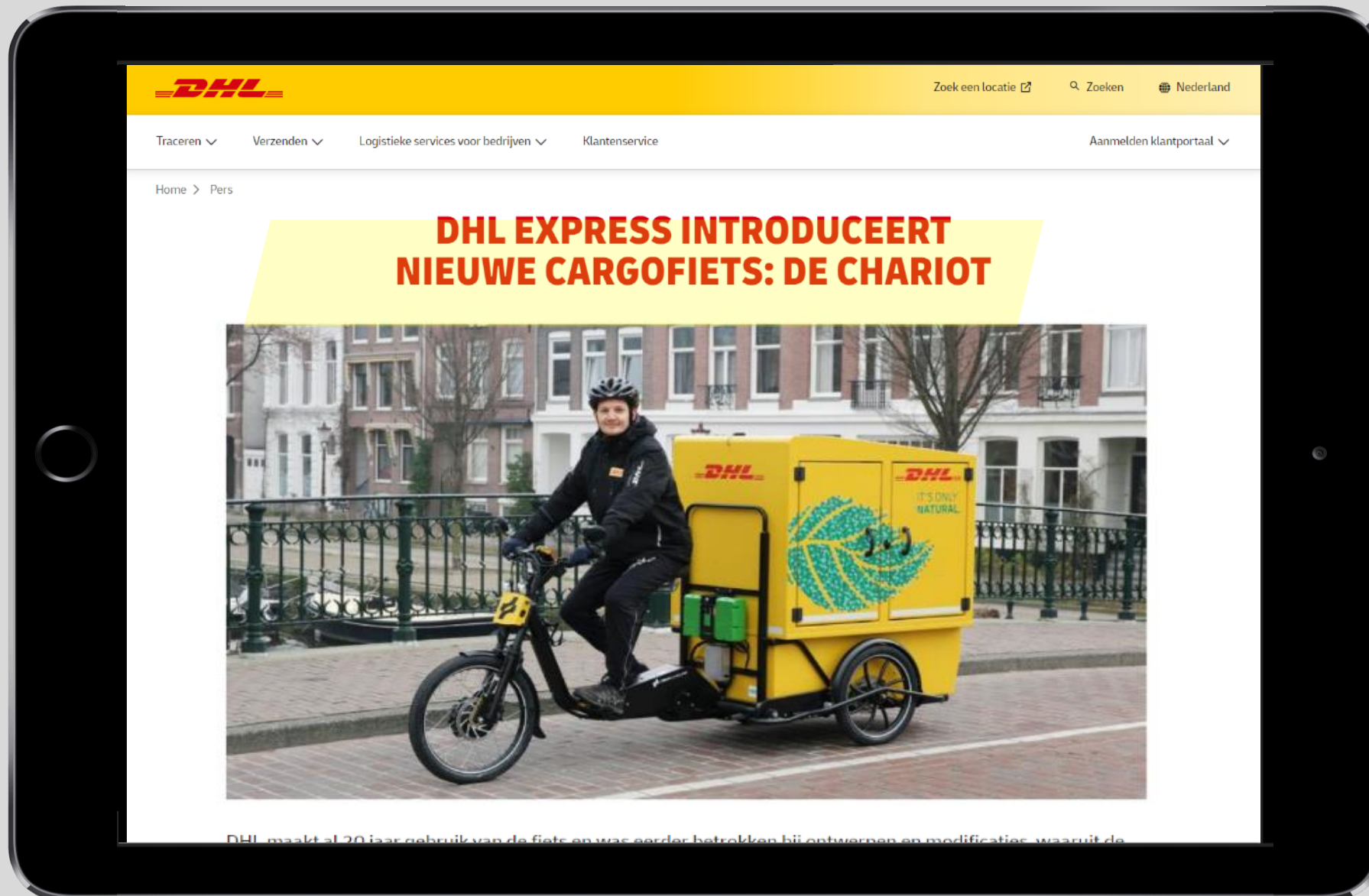
# 1 Samen ontwikkelen en optimaliseren geeft het beste resultaat



## Tip

[Together, We Deliver.](#)  
[- Cargo Cycling](#)

# 1 Samen sterker voor de eindklant



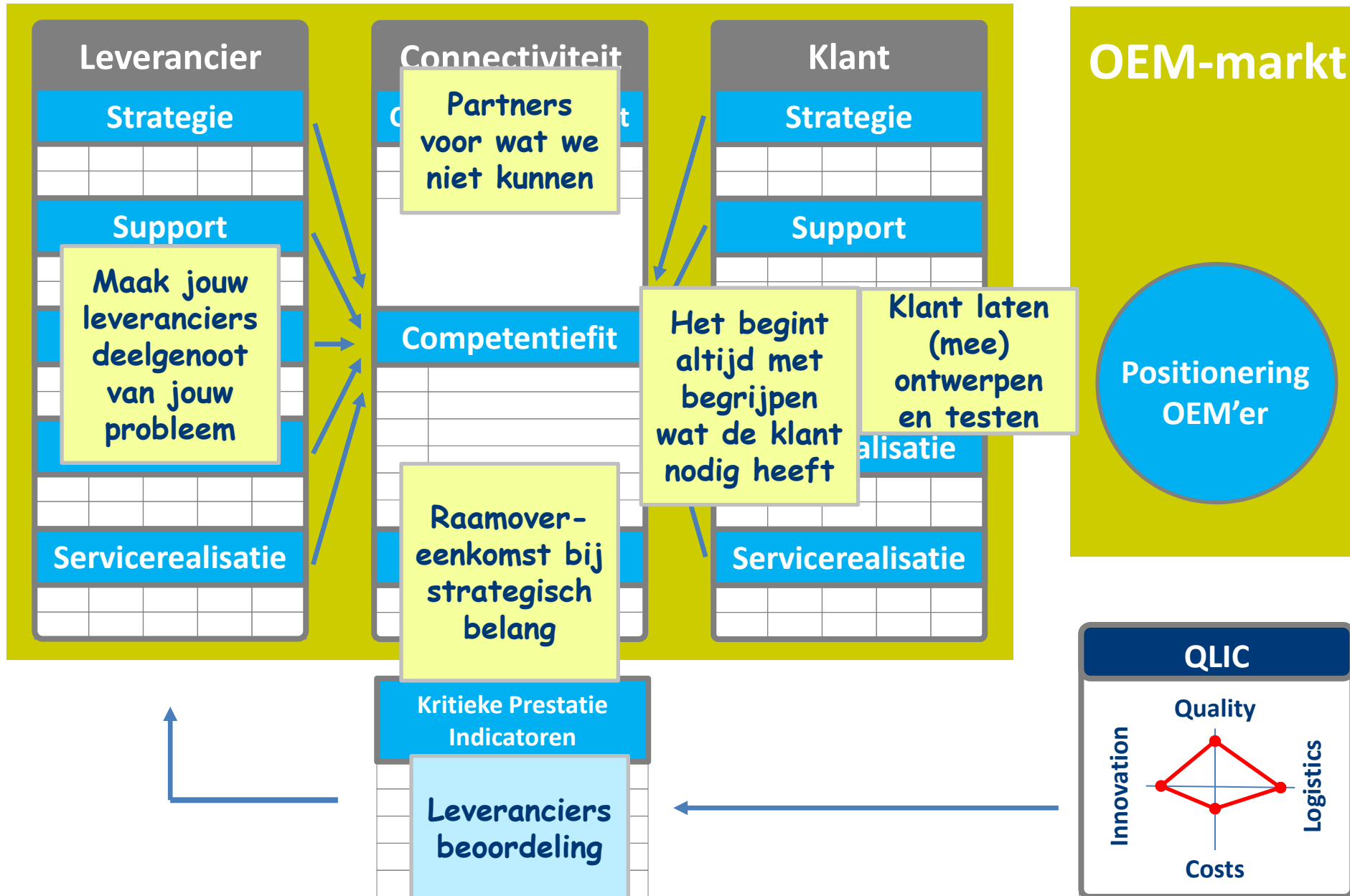
**Tip**

[Welkom bij Nijland Cycling - Nijland Cycling](#)

**Tip**

[Nieuwsupdate DHL: artikel](#)

# Demand Chain Navigator Nijland Cycling

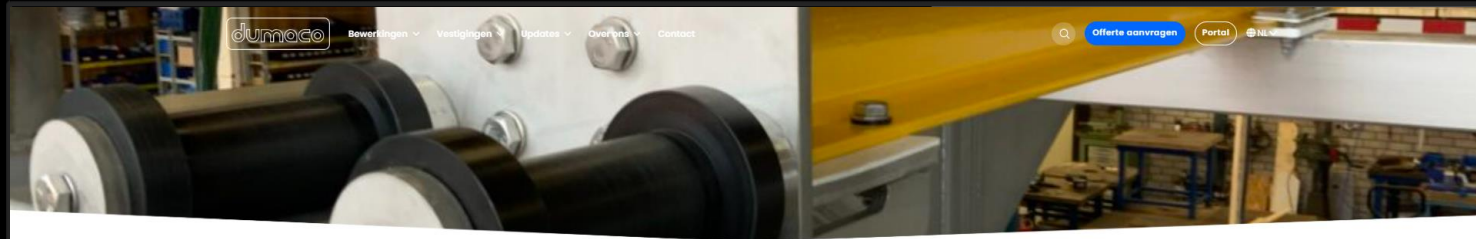


**Tip**

[Boek](#) Het groot management modellen boek (Berenschot ISBN 9789052616452)

**Co-engineering met je klant  
of leverancier van je product:  
werkt dat?**

## 2 Samen sterker voor de eindklant



### Dumaco: partner van DAC Technologies B.V.

De samenwerking tussen DAC Technologies en Dumaco startte meer dan 10 jaar geleden en kwam tot stand via Dhr. Rob Rewijk, sinds 2011 werkzaam bij DAC Technologies. Het ging hier om de fabricage van een hydraulisch besturing systeem gefabriceerd in volledig RVS316 waarbij Dumaco de omkasting en sterkte berekeningen voor z'n rekening heeft genomen terwijl DAC Technologies het totaal ontwerp, 3D modellering en de fabricage en systeem test heeft verzorgd.



#### Veelzijdige ondersteuning

Dumaco ondersteunt DAC Technologies niet alleen op het gebied van engineering, maar verzorgt ook 316 L materiaal, voert load- en hydrostatische testen uit en verzorgt ook vaak de sterkte berekeningen. "Besturing systemen worden geleverd over de hele wereld, maar moeten per werelddeel wel voldoen aan verschillende lokale eisen en dit zijn vaak strenge eisen, in zo'n geval is Dumaco de beste partij om daarin te ondersteunen", aldus Rob.

#### Richtlijnen en eisen

De besturingssystemen van DAC Technologies worden veelvuldig voor Offshore toepassingen gebruikt, hier kunnen temperaturen extreem laag of juist extreem hoog zijn, hierdoor worden systemen vaak voorzien van verwarming toestellen of bij hoge temperaturen voorzien van sun shades of soms zelf volledig air conditioned. Daarnaast moeten ze vaak ook voldoen aan bijvoorbeeld NORSOK-normen, opgezet door de Noorse petroleumindustrie. Vanzelfsprekend moet er naast de verschillende eisen per land of werelddeel ook worden voldaan ATEX en PED of ASME richtlijnen.

#### Complex project

Het laatst uitgevoerde project was zeer complex met veel strenge eisen betreft Noorse wetgeving en richtlijnen. Het betrof hier een Hydraulisch power unit en besturingssysteem om 60 stuks afsluiters op een FPSO te besturen. De omkasting en binnenwerk is volledig uitgevoerd in RVS316. Met een gewicht van 10 ton, een constructie hangend aan het bestaande roterende deel van de FPSO.

De omkasting en constructie inclusief sterkte berekeningen werd door DAC volledig uitbesteed aan Dumaco. Deze door Dumaco geleverde ondersteuning op engineering en calculatie vlak maken het mogelijk voor DAC



Tip

[Dumaco: partner van DAC Technologies B.V.](#)  
– [Dumaco](#)



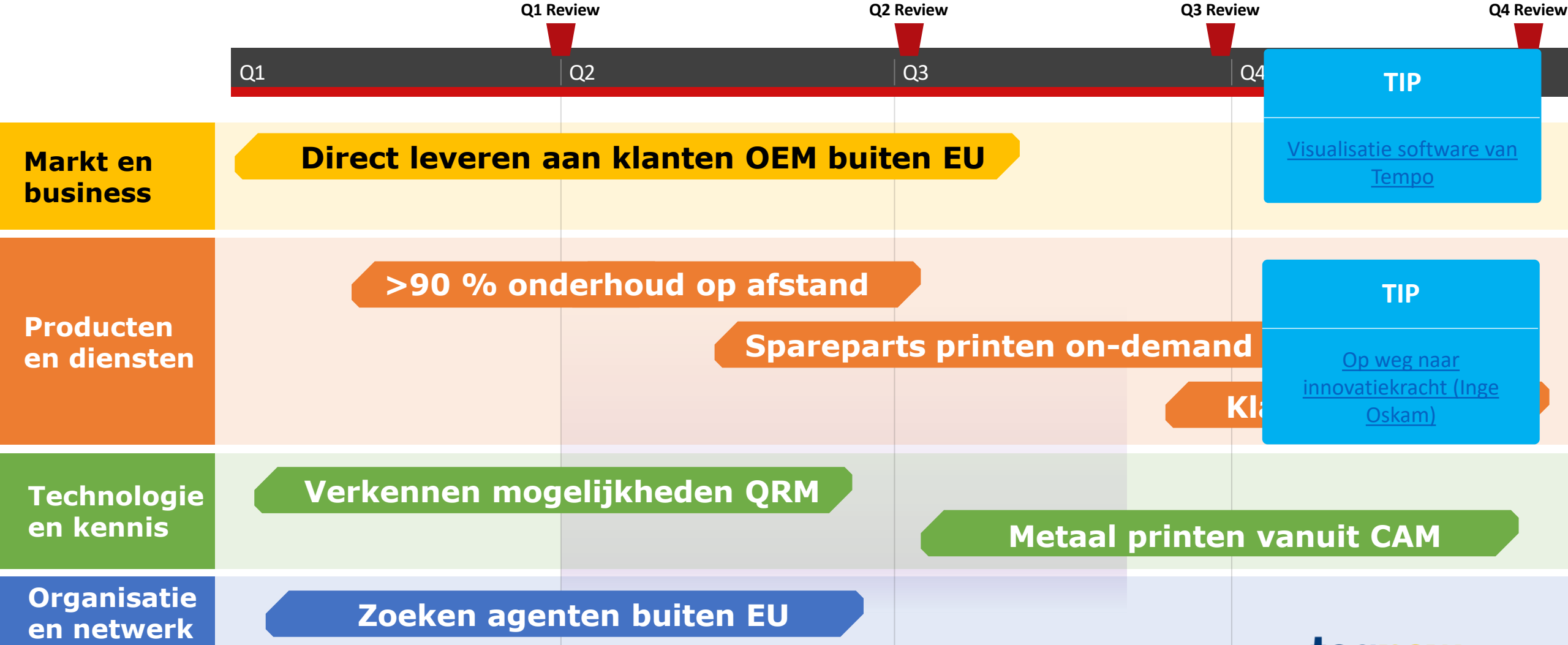
## 2 Inkoopmatrix Kraljic





**Maak met jouw klanten en  
leveranciers jouw roadmap**

# 1 Business en technologie roadmapping



**Haal de toekomst in huis**

# De Toekomstverkenning

Doorloop in 1 dagdeel: 8 stappen om nieuwe perspectieven op je bedrijf te ontdekken en scenario's te definiëren.

Dit werkt het beste als je de blik van buiten naar binnen haalt, dus je klanten, je toeleveranciers en andere partijen hierbij betrekt.

Verhoog de weerbaarheid, continuïteit en duurzame ontwikkeling van je bedrijf.



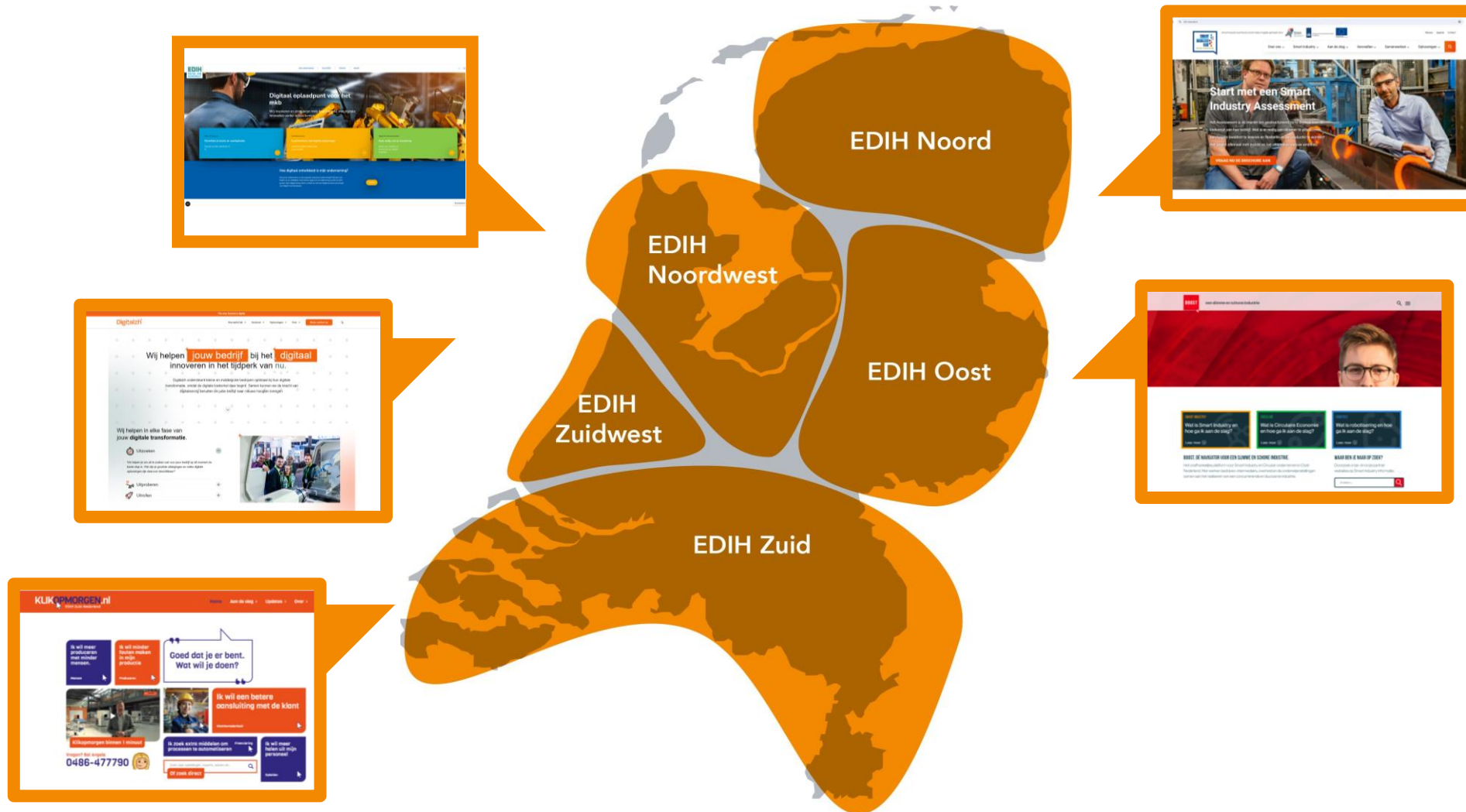
We zijn gestart met 20 ontwikkelingen in de wereld die invloed op mijn onderneming zouden kunnen hebben.

De meest relevante ontwikkelingen hebben we uitgewerkt in scenario's

## TIP

Meer info en direct aanvragen  
[toekomstverkenning](#)

# Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit jouw regio



**Subsidie**

Inhoudelijke en financiële ondersteuning vanuit jouw regio

# Over precies twee weken even bellen?





# We helpen je graag verder op weg met acties in jouw bedrijf!

**Hand-out:** Op de achterzijde van het werkblad kun je zien waar je de hand-out kunt downloaden. Hier staat nog veel meer informatie dan wij nu hebben laten zien. Inclusief links en video's.

**Contact gegevens Teqnow:**

**[www.linkedin.com/company/teqnow-nl/](http://www.linkedin.com/company/teqnow-nl/)**

**Website Teqnow: [www.teqnow.nl](http://www.teqnow.nl)**

**Telefoon: 030 605 3344**

**Mail: [info@teqnow.nl](mailto:info@teqnow.nl)**



**1 TOP?** - Wat vond je interessant om te zien of horen bij het gastbedrijf? En waarvoor wil je hen een compliment geven?

.....



**2 TIP?**– Als je het gastbedrijf een advies zou mogen geven, wat denk je dat voor hen zou kunnen werken?

.....



**3 Waardering?** Hoe is je algemene waardering voor deze bijeenkomst? (te gast bij een collega – rondleiding – workshop – contact collega's) (graag omcirkelen wat van toepassing is)

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

**Inhoud en opzet** – Wat vond jij het meest waardevol?

.....

**Verbeteringen?** Zijn er naar jouw idee nog zaken die we kunnen verbeteren?

.....

**4 Heb je mogelijk interesse in een verdieping?**

- Basiscursus je eigen dashboard maken.
- 1-daagse Basiscursus LEAN.
- Contact met Teqnow.
- Geven van feedback voor jullie programma innovatie.
- De Kennisdeeldag Laserlassen op 6 november 2024.
- Inhoudelijke financiële ondersteuning vanuit je regio.
- Anders, namelijk .....



**5 Waar ken je deze Productiviteitskring van?**

- Via de website Metaalunie-Teqnow.
- Via sociale media.
- Via mailings.
- Via een collega.
- Anders, namelijk.....



**6 Jouw bedrijf volgende keer gastbedrijf?** – Voor deze bijeenkomsten zijn we afhankelijk van de gastvrijheid van leden. Zou jij ons ook een keer willen ontvangen?

.....

**7 Naam** **Bedrijf**

.....





# Productiever samenwerken met leveranciers en klanten: wat werkt?

## #4 Productiviteitskring